



BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT  
–Aktiengesellschaft von 1877–  
**KONZERNZWISCHENBERICHT**  
Januar bis Juni 2013

## Inhalt

### Zwischenbericht

Kennzahlen	3
Rückblick	3
Ausblick	3
BLG Aktie	4
Konzernzwischenlagebericht	5
Konzernzwischenabschluss	16
Versicherung der gesetzlichen Vertreter	37
Bescheinigung nach prüferischer Durchsicht	38
Finanzkalender	39
Kontakte	40

### Einführung

Der Konzernzwischenbericht der BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT –Aktiengesellschaft von 1877–, Bremen erfüllt die Anforderungen an einen Halbjahresabschluss nach den anwendbaren Vorschriften des Wertpapierhandelsgesetzes und umfasst nach § 37w Wertpapierhandelsgesetz einen verkürzten Konzernzwischenabschluss, einen Konzernzwischenlagebericht sowie eine Versicherung der gesetzlichen Vertreter. Der BLG-Konzern hat den verkürzten Konzernzwischenabschluss im Einklang mit den vom International Accounting Standards Board (IASB) veröffentlichten International Financial Reporting Standards (IFRS) und deren Interpretationen erstellt, wie sie die Europäische Union (EU) übernommen hat. Der verkürzte Konzernzwischenabschluss steht auch in Übereinstimmung mit den durch das IASB veröffentlichten IFRS. Der Konzernzwischenbericht sollte zusammen mit unserem Geschäftsbericht für das Geschäftsjahr 2012 gelesen werden. Dieser beinhaltet eine umfassende Darstellung unserer Geschäftsaktivitäten.

# Kennzahlen

Kennzahlen		2013	2012	Veränderung	
				absolut	prozentual
<b>Umsatz und Ergebnis</b>					
Umsatzerlöse	EUR Mio.	590,1	571,0	19,1	3,3
Umsatzrendite	%	3,2	4,9	-1,7	-35,3
EBIT	EUR Mio.	18,8	28,1	-9,3	-33,1
EBT	EUR Mio.	13,8	19,0	-5,2	-27,4
Konzernperiodenergebnis	EUR Mio.	10,1	15,3	-5,2	-34,0
Ergebnis je Aktie	EUR	0,20	0,28	-0,08	-28,6
<b>Vermögens- und Kapitalstruktur <sup>1)</sup></b>					
Bilanzsumme	EUR Mio.	1.105,4	1.142,6	-37,2	-3,3
Anlagenintensität	%	64,2	63,3	0,9	1,4
Eigenkapital	EUR Mio.	332,9	352,7	-19,8	-5,6
Eigenkapitalquote	%	30,1	30,9	-0,8	-2,4
Nettoverschuldung	EUR Mio.	419,7	392,7	27,0	6,9
<b>Cashflows</b>					
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit		32,7	40,1	-7,4	-18,5
Cashflow aus der Investitionstätigkeit		-19,0	-73,5	54,5	-74,1
Free Cashflow		13,7	-33,4	47,1	---
Mitarbeiter <sup>2)</sup>	Durchschnitt	7.665	7.172	493	6,9

<sup>1)</sup> Stichtagsbezogen zum 30. Juni 2013 und 31. Dezember

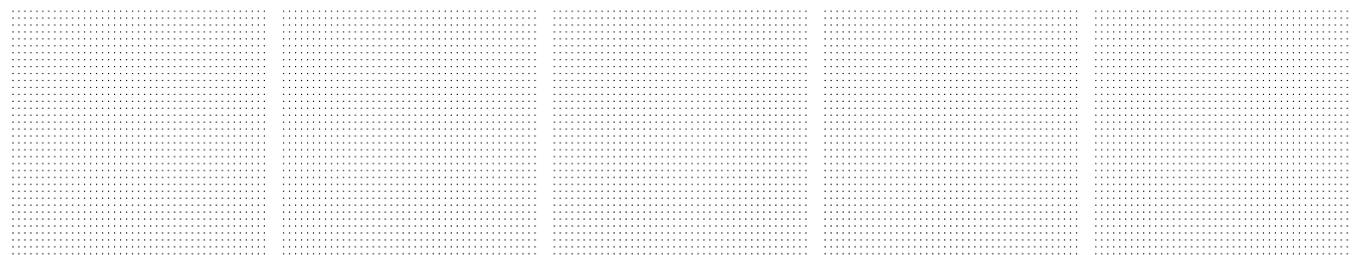
<sup>2)</sup> Vorjahreswert entspricht dem Geschäftsjahr 2012

## ■ Rückblick

- umfassender Wechsel im Vorstand zum 1. Juni 2013
- Umsatzwachstum im ersten Halbjahr 2013
- deutlich verschlechterte Ertragskraft im Rahmen der Erwartungen
- Nettoverschuldung nochmals erhöht

## ■ Ausblick

- organisches Wachstum wird zu weiterer Umsatzsteigerung führen
- Ergebnisprognose für das Gesamtjahr 2013 bestätigt
- Maßnahmen zur Verbesserung der finanziellen Lage des Konzerns in Arbeit



## BLG Aktie

Die Aktienmärkte blieben auch im zweiten Quartal 2013 volatil. Konjunkturelle Sorgen und die aufflammende Finanzmarktkrise in der EURO-Zone infolge der möglichen Insolvenz Zyperns ließen den DAX am 19. April auf ein Tief von 7.460 Punkten absinken. Die Entscheidung der Europäischen Zentralbank, den Leitzins zu senken, bescherte dem DAX am 22. Mai mit 8.531 Punkten ein Rekordhoch. Die Ankündigung der US-Notenbank, ihre expansive Geldpolitik eventuell abzuschwächen, führte zum Halbjahresende zu Indexkorrekturen. So schloss der DAX mit 7.959 Punkten, entsprechend einem Gewinn von 4,6 Prozent bezogen auf das Jahresende 2012.

Unsere Aktie schloss das erste Halbjahr 2013 mit einem Minus von 3,3 Prozent bei EUR 8,64 etwas leichter ab.

### Kennzahlen

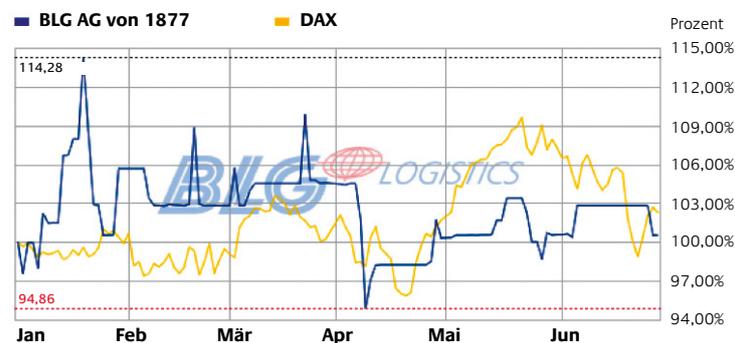
		30. Juni 2013	31. Dezember 2012
Schlusskurs <sup>1)</sup>	EUR	8,64	8,93
Höchstkurs <sup>1), 2)</sup>	EUR	9,30	9,25
Tiefstkurs <sup>1), 2)</sup>	EUR	8,56	7,89
Anzahl Aktien	Stück	3.840.000	3.840.000
Ergebnis je Aktie	EUR	0,20	0,69
Marktkapitalisierung	Mio. EUR	33,2	34,3

<sup>1)</sup> Durchschnitt an den notierten Börsen

<sup>2)</sup> Im Jahr 2012 und im ersten Halbjahr 2013

Unser Ziel für das Geschäftsjahr 2013 ist weiterhin die Fortsetzung der soliden Dividendenpolitik, zumindest aber eine Dividende von EUR 0,40 je Aktie.

### Kursverlauf



# Konzernzwischenlagebericht für das erste Halbjahr 2013

<b>Geschäft und Rahmenbedingungen</b>	6
<b>Wirtschaftliche Rahmenbedingungen</b>	6
Gesamtwirtschaftliche Lage	6
Branchenentwicklung	6
<b>Geschäftsverlauf und Lage</b>	7
Gesamtaussage des Vorstands	7
Wesentliche Ereignisse	7
Ertragslage	7
Vermögenslage	8
Finanzlage	10
<b>Geschäftsentwicklung nach Segmenten</b>	11
Geschäftsbereich AUTOMOBILE	11
Geschäftsbereich CONTRACT	12
Geschäftsbereich CONTAINER	13
<b>Nachtragsbericht</b>	13
<b>Risikobericht</b>	14
Chancen	14
Risiken	14
<b>Prognose</b>	14
Künftige Konzernstruktur	14
Erwartete wirtschaftliche Rahmenbedingungen	14
Entwicklung des Konzerns im zweiten Halbjahr 2013	15
<b>Weitere Informationen</b>	15
Zukunftsbezogene Aussagen	15

## Geschäfts- und Rahmenbedingungen

Die rechtliche Konzernstruktur, das Geschäftsmodell und die Organisationsstruktur sowie die rechtlichen und wirtschaftlichen Einflussfaktoren haben sich im ersten Halbjahr 2013 im Vergleich zu den Darstellungen im Konzernlagebericht 2012 nicht geändert. Im Hinblick auf die besondere rechtliche Konzernstruktur der BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT –Aktiengesellschaft von 1877– verweisen wir auf die umfassenden Angaben im Konzernlagebericht 2012 im Abschnitt „Rechtliche Konzernstruktur“ auf Seite 60.

Der Vorstand der BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT –Aktiengesellschaft von 1877– setzt sich seit dem 1. Juni 2013 aus Herrn Frank Dreeke (Vorsitzender), Herrn Jens Bieniek (Finanzen), Herrn Michael Blach (Geschäftsbereich AUTOMOBILE), Herrn Andreas Wellbrock (Geschäftsbereich CONTRACT) sowie den beiden weiterhin im Amt befindlichen Vorständen Herrn Hartmut Mekelburg (Personal) und Herrn Emanuel Schiffer (Geschäftsbereich CONTAINER) zusammen.

## Wirtschaftliche Rahmenbedingungen

### Gesamtwirtschaftliche Lage

Die konjunkturelle Grunddynamik hat im ersten Halbjahr 2013 weltweit zu einem leichten Wachstum geführt. Der verhaltene Aufschwung wurde insbesondere durch die USA und Japan getragen; die Wachstumsdynamik in China hat sich hingegen etwas verringert, während die Wirtschaftsleistung in der Eurozone mit Ausnahme von Deutschland schwach blieb. Bestimmend für diese insgesamt positive Entwicklung waren vor allem sinkende Rohstoffpreise und ein robuster Arbeitsmarkt in den USA.

Parallel zum Anstieg der industriellen Produktion stieg auch das Welthandelsvolumen im ersten Halbjahr moderat. Insbesondere handelsorientierte Staaten wie Deutschland oder die Volkswirtschaften im asiatischen Raum konnten von dieser Steigerung profitieren. Das Wachstum in Asien wurde darüber hinaus durch die stärker als erwartete japanische Inlandsnachfrage sowie die stärker als prognostizierte Erholung der industriellen Produktion in den USA begünstigt.

In Deutschland entwickelte sich das Wachstum nach einer rezessiven Phase zum Ende des Jahres 2012 mit einer Steigerung des Bruttoinlandsprodukts um 0,2 Prozent im ersten Halbjahr 2013 wie erwartet positiv. Dies ist sowohl auf den Anstieg der Exporte als auch auf eine gestiegene Binnennachfrage zurückzuführen. Ursächlich hierfür sind unter anderem die Konsolidierungs- und Reformbemühungen in den europäischen Krisenstaaten, die längerfristige Bankenrefinanzierung durch die Europäische Zentralbank (EZB) sowie weitere Maßnahmen zur Stabilisierung der Lage an den Finanzmärkten. Gleichzeitig ist aufgrund der Schwäche des Euros eine hohe preisliche Wettbewerbsfähigkeit deutscher Unternehmen gegeben, die sich positiv auf den Export auswirkt.

### Branchenentwicklung

Die Logistik-Branche erbringt als wichtige Verbindung zwischen Produzenten, Handel und Konsumenten produktionsnahe Dienstleistungen. Neben dem klassischen Speditionsgeschäft zählt die Erbringung logistischer Leistungen im Zusammenhang mit der Zulieferung, Produktion und Distribution von Gütern zu ihren Leistungsschwerpunkten.

Die Branche profitiert dabei von der steigenden Nachfrage nach Logistikdienstleistungen, die durch die andauernde Globalisierung der Wirtschaft und den boomenden Handel über das Internet sowie die hohe Retourenquote im Business-to-Customer-Geschäft zusätzlich begünstigt wird. Insoweit ist die Logistikbranche, wie auch das Geschäftsmodell des BLG-Konzerns, stark konjunkturabhängig.

Herausforderungen der Logistik-Branche bestehen insbesondere im Zusammenhang mit der demografischen Entwicklung, vor allem in Deutschland, und damit einhergehend mit der Verfügbarkeit gut ausgebildeter Arbeitskräfte, notwendigen Infrastrukturinvestitionen, neuen Technologien, der Dynamik der Weltwirtschaft und Globalisierung, der Dienstleistungserweiterung sowie den Auswirkungen der energiepolitischen Wende. Daneben werden von den Logistik-Unternehmen im Rahmen von Logistikauslagerungen hohe Investitionsbereitschaft und Innovationskraft erwartet. Ein Schwerpunkt der Investitionen liegt dabei in Umschlags-, Distributions- und Kommissionierungszentren in verkehrsgünstigen Lagen. Da die Verträge mit den Kunden nur Laufzeiten von in der Regel wenigen Jahren aufweisen, werden die Flächen und Umschlagsgeräte häufig gemietet oder geleast, um eine langfristige Kapitalbindung zu vermeiden und die Flexibilität zu erhöhen. Aufgrund der steigenden Kundenanforderungen hat sich auch der Einsatz von Informations- und Kommunikationstechniken in der Logistik-Branche deutlich ausgeweitet, um einen durchgängigen Informationsfluss entlang der Prozessketten sicherzustellen.

## Geschäftsverlauf und Lage

### Gesamtaussage des Vorstands

Im ersten Halbjahr 2013 konnten wir trotz gestiegener Umsatzerlöse im BLG-Konzern nicht an die positive wirtschaftliche Entwicklung des Vorjahreszeitraums anknüpfen. In einem volatilen Marktumfeld und bei verhaltener konjunktureller Dynamik lag das Ergebnis vor dem Hintergrund eines unverändert scharfen Preiswettbewerbs bei gleichzeitigen Kostensteigerungen und insbesondere aufgrund von Belastungen in der Anlaufphase von Neugeschäften deutlich unter dem Vorjahresniveau. Aufgrund der mengenbedingten Zuwächse, konsequenter Prozessoptimierungen und durch das gezielte Ausschöpfen von Einsparpotenzialen sehen wir die wirtschaftliche Lage des BLG-Konzerns weiterhin als stabil an.

### Wesentliche Ereignisse

Im Geschäftsbereich CONTRACT wird im Hochregallager in Bremen sukzessive die Logistik für das Online-Geschäft eines Großkunden im laufenden Betrieb übernommen.

### Ertragslage

Kennzahlen zur Ertragslage		01.01. -	01.01. -	Veränderung	
		30.06.2013	30.06.2012	absolut	prozentual
Umsatzerlöse	EUR Mio.	590,1	571,0	19,1	3,3
Umsatzrendite	%	3,2	4,9	-1,7	-35,3
EBIT	EUR Mio.	18,8	28,1	-9,3	-33,1
EBT	EUR Mio.	13,8	19,0	-5,2	-27,4
Konzernperiodenergebnis	EUR Mio.	10,1	15,3	-5,2	-34,0
Ergebnis je Aktie	EUR	0,20	0,28	-0,08	-28,6

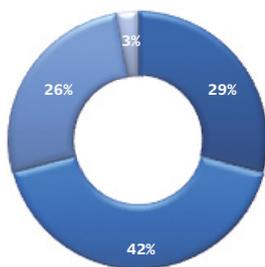
Der Konzernumsatz ist im ersten Halbjahr 2013 gegenüber dem entsprechenden Vorjahreszeitraum erneut um EUR 19,1 Mio. auf nunmehr EUR 590,1 Mio. gestiegen. Die Erhöhung ist dabei wiederum im Wesentlichen auf mengenbedingte Zuwächse zurückzuführen. Dagegen ist der Materialaufwand um EUR 9,0 Mio. auf EUR 272,5 Mio. gesunken. Dies resultiert aus der teilweisen Umwandlung von Leiharbeitnehmerverhältnissen in Festanstellungsverträge, die sich entsprechend auf den Personalaufwand auswirken.

Der Personalaufwand erhöhte sich deutlich überproportional zur Entwicklung der Umsatzerlöse um EUR 26,4 Mio. auf insgesamt EUR 202,2 Mio. Der Anstieg resultiert dabei sowohl aus der Erhöhung der Zahl der durchschnittlich beschäftigten Mitarbeiter als auch aus erfolgten Entgeltanpassungen. Fasst man die Entwicklung von Material- und Personalaufwand zusammen, hat sich dieser Gesamtaufwand von EUR 457,3 Mio. auf EUR 474,7 Mio. erhöht. Bezogen auf den Umsatz ist diese Aufwandsquote von 80,1 Prozent nur marginal auf 80,4 Prozent gestiegen.

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen und Erträge betragen per Saldo EUR 63,3 Mio. und sind damit gegenüber dem Vorjahr deutlich um EUR 8,2 Mio. gestiegen. Der Anstieg entfällt vollständig auf die sonstigen betrieblichen Aufwendungen. Er resultiert wesentlich mit EUR 5,0 Mio. aus Mietaufwendungen. Insbesondere im Zusammenhang mit Neugeschäften im Geschäftsbereich CONTRACT wurden im Vergleich zum Vorjahreszeitraum zusätzliche Immobilien angemietet.

Wegen des Umsatzrückgangs im Segment CONTAINER sowie steigendem Margendruck und hohen Anlaufkosten in allen Segmenten hat sich das operative Ergebnis (EBIT) des Konzerns gegenüber dem Vorjahr um EUR 9,2 Mio. auf EUR 18,8 Mio. verringert. Damit errechnet sich für das erste Halbjahr 2013 eine auf das EBIT bezogene Umsatzrendite von 3,2 Prozent (Vorjahr: 4,9 Prozent). Das Finanzergebnis hat sich im ersten Halbjahr 2013 deutlich positiv entwickelt. Die Erhöhung resultiert mit EUR 2,5 Mio. aus dem Zinsergebnis und mit EUR 1,5 Mio. aus dem Beteiligungsergebnis.

Die positive Entwicklung der Umsatzerlöse und des Finanzergebnisses haben nicht ausgereicht, den überproportionalen Anstieg des Personalaufwands und der sonstigen betrieblichen Aufwendungen zu kompensieren. Daher ist das Konzernperiodenergebnis im Vergleich zum Vorjahreszeitraum um EUR 5,2 Mio. auf EUR 10,1 Mio. zurückgegangen. Das Ergebnis je Aktie ist entsprechend auf EUR 0,20 gesunken.



- AUTOMOBILE: 2.235
- CONTRACT: 3.204
- CONTAINER: 2.015
- Services: 211

### Mitarbeiter

Die durchschnittliche Zahl der Mitarbeiter ist im ersten Halbjahr 2013 mit 7.665 gegenüber dem Durchschnitt des Vorjahres um 6,9 Prozent angestiegen. Im Jahr 2012 betrug die Zahl der Beschäftigten durchschnittlich 7.172. Die Steigerung ist vor allem auf die Geschäftsausweitung in den Geschäftsfeldern Automotive und Handelslogistik des Geschäftsbereichs CONTRACT zurückzuführen, die zu Neueinstellungen und der teilweisen Umwandlung von Leiharbeitnehmerverhältnissen in Festanstellungsverträge führte.

### Vermögenslage

Kennzahlen zur Vermögenslage		30.06.2013	31.12.2012	Veränderung	
				absolut	prozentual
Bilanzsumme	EUR Mio.	1.105,4	1.142,6	-37,2	-3,3
Anlagenintensität	%	64,2	63,3	0,9	1,4
Working Capital Ratio	%	88,9	91,3	-2,4	-2,6
Eigenkapital	EUR Mio.	332,9	352,7	-19,8	-5,6
Eigenkapitalquote	%	30,1	30,9	-0,8	-2,4
Nettoverschuldung	EUR Mio.	419,7	392,7	27,0	6,9

Die Bilanzsumme des Konzerns hat sich zum 30. Juni 2013 gegenüber dem Stand zum 31. Dezember 2012 um 3,3 Prozent leicht reduziert.

Diese Veränderung entfällt gleichmäßig auf das langfristige und das kurzfristige Vermögen. Im langfristigen Bereich hat sich insbesondere die Veränderung der Sachanlagen ausgewirkt. Hier stehen Investitionen in Höhe von EUR 20,2 Mio. Anlagenabgängen zu Buchwerten von EUR 1,4 Mio. und Abschreibungen in Höhe von EUR 31,3 Mio. gegenüber. Weitere Veränderungen der Sachanlagen entfallen auf Umbuchungen und Effekte aus der Fremdwährungsumrechnung. Darüber hinaus sind die langfristigen Finanzforderungen um EUR 4,0 Mio. ebenfalls gesunken.

Die Anlagenintensität hat sich wegen der gesunkenen Bilanzsumme gegenüber dem 31. Dezember 2012 um 0,9 Prozentpunkte auf 64,2 Prozent wieder leicht erhöht und bewegt sich somit auf dem Niveau zum 31. Dezember 2011.

Im **kurzfristigen Vermögen** haben sich insbesondere bei den Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (EUR +17,8 Mio.), den sonstigen Vermögenswerten (EUR -11,5 Mio.) sowie den Zahlungsmitteln und Zahlungsmitteläquivalenten (EUR -24,0 Mio.) signifikante Veränderungen ergeben.

Der Anstieg der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen ist durch das erhöhte Geschäftsvolumen sowie Stichtageffekte begründet.

Der Rückgang der sonstigen Vermögenswerte entfällt im Wesentlichen mit EUR -11,7 Mio. auf die Position "Finanzforderungen aus Gesellschafterkonten bei Gemeinschaftsunternehmen". Per 31. Dezember 2012 war hier der Gewinnanspruch des Gesamtjahres 2012 gegenüber der quotaleinbezogenen EUROGATE GmbH & Co. KGaA, KG enthalten. Zum 30. Juni 2013 beinhaltet der Posten nur noch die Gewinnansprüche des ersten Halbjahrs 2013.

Zur Veränderung der liquiden Mittel wird auf den Abschnitt Finanzlage verwiesen.

Die Working Capital Ratio als Verhältnis des kurzfristigen Vermögens zu den kurzfristigen Schulden hat sich zum 30. Juni 2013 von 91,3 Prozent auf 88,9 Prozent verschlechtert. Gegenüber dem Verhältnis zum 30. Juni 2012 von 81,9 Prozent ist allerdings eine Verbesserung zu verzeichnen.

Das **Eigenkapital** ging im ersten Halbjahr 2013 um EUR 19,8 Mio. auf EUR 332,9 Mio. zurück. Im Berichtszeitraum hat sich die Kapitalmehrung aus dem Konzernperiodenergebnis (EUR 10,1 Mio.) sowie die Kapitalminderung aus Ausschüttungen (EUR 29,4 Mio.) wesentlich ausgewirkt. Infolgedessen sank die Eigenkapitalquote zum 30. Juni 2013 auf 30,1 Prozent (31. Dezember 2012: 30,9 Prozent). Die Entwicklung des Eigenkapitals ist detailliert in der Eigenkapitalveränderungsrechnung dargestellt.

Die **langfristigen Schulden** sind gegenüber dem 31. Dezember 2012 um EUR 5,9 Mio., die **kurzfristigen Schulden** um EUR 11,5 Mio. gesunken.

Die Rückführung der kurzfristigen Schulden betrifft mit EUR 10,8 Mio. überwiegend die Kontokorrentkredite.

Die Nettoverschuldung ist zum 30. Juni 2013 insbesondere wegen des Rückgangs der liquiden Mittel um EUR 27,0 Mio. auf EUR 419,7 Mio. angestiegen.

Nettoverschuldung	30.06.2013	31.12.2012	Veränderung	
	EUR Mio.	EUR Mio.	absolut	prozentual
Langfristige Darlehen	243,3	243,8	-0,5	-0,2
Sonstige langfristige Finanzverbindlichkeiten	82,0	89,3	-7,3	-8,2
Kurzfristige Finanzverbindlichkeiten	188,3	181,5	6,8	3,7
<b>Finanzverschuldung</b>	<b>513,6</b>	<b>514,6</b>	<b>-1,0</b>	<b>-0,2</b>
Langfristige Finanzforderungen	42,8	46,8	-4,0	-8,5
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	51,1	75,1	-24,0	-32,0
<b>Nettoverschuldung</b>	<b>419,7</b>	<b>392,7</b>	<b>27,0</b>	<b>6,9</b>

#### Außerbilanzielle Finanzierungsinstrumente und nicht bilanziertes Vermögen

Es werden im Wesentlichen geschäftsübliche Operating Lease-Verhältnisse einschließlich der dem Konzern gewährten Erbbau- und Kaje nutzungsrechte eingesetzt. Wir verweisen hierzu auf Erläuterung Nummer 43 (Sonstige finanzielle Verpflichtungen) im Konzernanhang 2012. Darüber hinaus bestehen keine außerbilanziellen Finanzierungsinstrumente oder nicht bilanziertes Vermögen, die sich gegenwärtig oder zukünftig wesentlich auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns auswirken werden. Insbesondere bestehen keine nicht in den Konzernabschluss einbezogenen Zweckgesellschaften.

## Finanzlage

Im ersten Halbjahr 2013 und im Vorjahresvergleichszeitraum wurden folgende Cashflows erzielt:

	01.01. - 30.06.2013	01.01. - 30.06.2012	Veränderung	
	EUR Mio.	EUR Mio.	absolut	prozentual
Mittelzufluss aus laufender Geschäftstätigkeit	32,7	40,1	-7,4	-18,5
Mittelabfluss aus der Investitionstätigkeit	-19,0	-73,5	54,5	-74,1
Free Cashflow	13,7	-33,4	47,1	-141,0
Mittelzu- / -abfluss aus der Finanzierungstätigkeit	-30,6	-25,0	-5,6	22,4
<b>Zahlungswirksame Veränderung des Finanzmittelfonds</b>	<b>-16,9</b>	<b>-58,4</b>	<b>41,5</b>	<b>-71,1</b>
Wechselkursbedingte Veränderung des Finanzmittelfonds	-0,5	0,2	-0,7	-350,0
Finanzmittelfonds am Anfang des Geschäftsjahres	21,1	72,5	-51,4	-70,9
<b>Finanzmittelfonds am Ende des Halbjahres</b>	<b>3,7</b>	<b>14,3</b>	<b>-10,6</b>	<b>-74,1</b>
<b>Zusammensetzung des Finanzmittelfonds</b>				
Liquide Mittel	51,2	52,7	-1,5	-2,8
Kurzfristige Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	-47,5	-38,4	-9,1	23,7
<b>Finanzmittelfonds am Ende des Halbjahres</b>	<b>3,7</b>	<b>14,3</b>	<b>-10,6</b>	<b>-74,1</b>

Auf der Grundlage des im ersten Halbjahr 2013 erzielten Ergebnisses vor Steuern von EUR 13,8 Mio. ist ein Cashflow aus der laufenden Geschäftstätigkeit von EUR 32,7 Mio. (Vorjahr: EUR 40,1 Mio.) erwirtschaftet worden.

Der Cashflow aus der Investitionstätigkeit hat sich gegenüber dem Vorjahreszeitraum um EUR 54,5 Mio. auf EUR -19,0 Mio. verringert. Die Auszahlungen entfallen mit EUR 18,7 Mio. (Vorjahr: EUR 59,7 Mio.) überwiegend auf die deutlich reduzierten Netto-Investitionen in immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen sowie mit EUR 2,0 Mio. auf die Netto-Gewährung von Ausleihungen an Beteiligungsunternehmen (Vorjahr: EUR 14,2 Mio.).

Der Free Cashflow ist vor allem wegen des gesunkenen Mittelabflusses aus der Investitionstätigkeit um EUR 47,1 Mio. deutlich gestiegen.

Der Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit betrug EUR -30,6 Mio. nach EUR -25,0 Mio. im Vorjahr. Wesentliche Mittelabflüsse betreffen mit EUR 29,4 Mio. (Vorjahr: EUR 28,3 Mio.) die gestiegenen Auszahlungen an Unternehmenseigner und Inhaber des Hybrid-Eigenkapitals und mit EUR 3,7 Mio. (Vorjahr: EUR 2,8 Mio.) die Veränderung von Darlehensforderungen gegenüber Beteiligungsunternehmen und übrigen Dritten.

Mittelzuflüsse resultieren im Wesentlichen mit EUR 6,5 Mio. aus der Veränderung der langfristigen Darlehen, die im verkürzten Anhang unter Erläuterung Nummer 9 dargestellt wird.

Eine ausführliche Kapitalflussrechnung findet sich im Konzernzwischenabschluss auf Seite 24.

## Geschäftsentwicklung nach Segmenten

### Geschäftsbereich AUTOMOBILE

Wesentliche Kennzahlen		01.01. -	01.01. -	Veränderung	
		30.06.2013	30.06.2012	absolut	prozentual
Umsatzerlöse	EUR Mio.	218,3	213,2	5,1	2,4
Umsatzrendite	%	2,8	3,2	-0,4	-12,4
EBIT	EUR Mio.	6,1	6,8	-0,7	-10,3
EBT	EUR Mio.	3,6	4,5	-0,9	-20,0

Der Geschäftsbereich AUTOMOBILE bietet in den Geschäftsfeldern Seehafenterminals, Inlandterminals, Intermodal und Osteuropa alle Dienstleistungen in der Fertigfahrzeuglogistik an, zum Beispiel Umschlag, Lagerung, technische Dienstleistungen sowie Speditions- und Transportlogistik per Schiene, Straße, Binnen- und Küstenschifffahrt. Damit ist die logistische Leistungspalette von den Fahrzeugherstellern bis zum Endkunden komplett.

Im ersten Halbjahr 2013 lag die inländische Automobilproduktion der deutschen Hersteller mit 2,74 Mio. Neuwagen leicht unter dem Vorjahresniveau (minus drei Prozent). Gleichzeitig sank auch der Export von Personenkraftwagen aus Deutschland leicht um drei Prozent auf 2,08 Mio. Fahrzeuge. Dies entspricht einer Exportquote von rund 76 Prozent.

Auch die Inlandsnachfrage ging im ersten Halbjahr 2013 gegenüber dem Vergleichszeitraum um acht Prozent auf 1,5 Mio. Neuzulassungen zurück und setzte damit den Trend aus dem zweiten Halbjahr 2012 fort.

Mit einem Fahrzeug-Handling von 3,5 Mio. Einheiten im Netzwerk der BLG lag das Volumen im ersten Halbjahr 2013 um rund 14 Prozent über dem bearbeiteten Fahrzeugvolumen des Vorjahreszeitraums und die Position des führenden Automobillogistikers in Europa konnte ausgebaut werden.

Die Umsatzerlöse des Geschäftsbereiches wurden um EUR 5,1 Mio. auf EUR 218,3 Mio. erhöht. Dabei konnten vor allem die Geschäftsfelder Seehafenterminals und Intermodal Zuwächse verzeichnen.

Die auf das operative Ergebnis (EBIT) bezogene Umsatzrendite hat sich auf 2,8 Prozent (Vorjahr: 3,2 Prozent) verschlechtert und bleibt damit nach wie vor unbefriedigend.

In den Seehafenterminals der BLG liegt das Umschlagsvolumen insbesondere im Pkw-Bereich in Folge der unvermindert hohen Exporttätigkeit von wesentlichen Kunden auf einem konstant hohen Niveau.

Im ersten Halbjahr 2013 lag die Zahl der am AutoTerminal Bremerhaven umgeschlagenen Fahrzeuge mit 1,02 Millionen Einheiten nur leicht unter dem Niveau des Vorjahreszeitraums (1,05 Millionen Einheiten). Der Anteil der Exportfahrzeuge liegt mit rund 80 Prozent unverändert hoch. Hauptexportregionen sind Asien und Nordamerika. Aktuelle Statistiken der Zulassungszahlen von Neufahrzeugen zeigen insbesondere in China (+ 20,6 Prozent) und in den USA (+ 7,5 Prozent) hohe Zuwachsraten gegenüber dem Vorjahreszeitraum. Das Programm zur Effizienzsteigerung in Bremerhaven wird mit höchster Priorität weiter umgesetzt. In Teilbereichen werden bereits geplante Produktivitäten erreicht. In den Technikcentern am Standort Bremerhaven sind sowohl die Volumen als auch die technischen Wertschöpfungen an den Im- und Exportfahrzeugen stark rückläufig.

Neben den inländischen Seehafenterminals in Bremerhaven, Cuxhaven und Hamburg sowie den ausländischen Seehafenterminals in Gioia Tauro, Danzig und St. Petersburg betreibt der Geschäftsbereich auch mehrere Inlandterminals am Rhein und an der Donau. Im Vergleich zu den Seehafenterminals sind die Inlandterminals wegen ihrer stärkeren Einbindung in den inländischen Neu- und Gebrauchtwagenmarkt deutlich abhängiger von der Entwicklung der Automobilwirtschaft in Deutschland.

Im Geschäftsfeld Inlandterminals zeigt sich am AutoTerminal Duisburg der erwartete Mengenrückgang wegen Volumenverlusten eines Großkunden. Das erste Halbjahr 2013 war am Standort Kelheim durch hohe Lagerauslastungen und Wertschöpfungstiefe aus technischen Dienstleistungen gekennzeichnet.

Ein wesentlicher Bestandteil des Netzwerkes des Geschäftsbereiches AUTOMOBILE sind die intermodalen Transporte. Das Transportvolumen auf den Verkehrsträgern Lkw, Bahn und Binnenschiff stieg gegenüber dem Vorjahr erneut deutlich.

Im Bereich der Lkw-Transporte sind die Volumina im ersten Quartal 2013 zunächst angestiegen. Im Verlauf des zweiten Quartals ist es gelungen bei leicht rückläufigen Mengen eine verbesserte Paarigkeit der Verkehre herzustellen.

Weiterhin forciert wird der Ausbau in Kapazitäten für Spezialwaggons für den Bahntransport. Zum 30. Juni 2013 betrug der Bestand der BLG AutoRail 1.180 Waggons (31. Dezember 2012: 1.103 Waggons). Die planmäßig stetig steigenden Waggonstückzahlen ermöglichen einen zunehmenden Einsatz in Spotverkehren. Trotz geringerer Exportmengen aus den osteuropäischen Werken, Einschränkungen und Mehrkosten für Umfuhren wegen des Hochwassers konnte der Ergebnisbeitrag nochmals erhöht werden.

Ergänzt wird das Netzwerk durch den Einsatz von mehreren Binnenschiffen auf der Donau und dem Rhein, welche Neufahrzeuge aus den Produktionswerken zu den Inlandterminals bzw. Westhäfen transportieren. Gegenüber dem Vorjahr konnte das Transportvolumen nochmals erhöht werden und führte in Verbindung mit einem höheren Anteil aus der Abwicklung der Transporte aus osteuropäischen Produktionsstätten koreanischer Automobilhersteller zu einem erneut deutlich positiven Ergebniseffekt.

In Osteuropa ist nach dem dynamischen Wachstum der Vorjahre im ersten Halbjahr 2013 ein Rückgang bei den Pkw-Neuzulassungen zu verzeichnen. Dies betrifft insbesondere den russischen Markt (- 5,8 Prozent) und den ukrainischen Markt (-18,0 Prozent). Entgegen dieser Entwicklung ist das Fahrzeugvolumen im Geschäftsfeld Osteuropa im Vergleich zum Vorjahreszeitraum um 5,3 Prozent gestiegen.

Auf Basis der wirtschaftlichen Entwicklung im ersten Halbjahr 2013 im Geschäftsbereich AUTOMOBILE ergibt sich ein Ergebnis vor Steuern von EUR 3,6 Mio. Damit hat sich das Ergebnis gegenüber dem Vorjahr (EUR 4,5 Mio.) um EUR 0,9 Mio. verringert.

#### Geschäftsbereich CONTRACT

Wesentliche Kennzahlen		01.01. - 30.06.2013	01.01. - 30.06.2012	Veränderung	
				absolut	prozentual
Umsatzerlöse	EUR Mio.	216,3	192,7	23,6	12,2
Umsatzrendite	%	3,2	2,4	0,8	32,7
EBIT	EUR Mio.	7,0	4,7	2,3	48,9
EBT	EUR Mio.	6,2	2,8	3,4	121,4

Der Geschäftsbereich CONTRACT umfasst verschiedene logistische Dienstleistungen mit den Geschäftsfeldern Automotive, Industrielogistik, Offshore-Windenergie sowie Handels- und Seehafenlogistik.

Die Steigerung der Umsatzerlöse im ersten Halbjahr 2013 um 12,2 Prozent auf EUR 216,3 Mio. resultiert vor allem aus positiven Mengenentwicklungen insbesondere in den Geschäftsfeldern Automotive, Industrielogistik und Offshore-Windenergie.

Die auf das operative Ergebnis (EBIT) bezogene Umsatzrendite von 3,2 Prozent (Vorjahr: 2,4 Prozent) zeigt ein nachhaltiges Potenzial.

Im Geschäftsfeld Automotive sind die eingeleiteten Maßnahmen zur Prozess- und Qualitätsverbesserung in allen Standorten abgesichert und führen in Verbindung mit dem höheren Volumen auch zu nachhaltig positiven Ergebnissen. Die Neugeschäfte in Wackersdorf und Brotterode sind weitgehend störungsfrei angelaufen und bringen positive Ergebnisbeiträge. In den USA werden die eingeleiteten Maßnahmen zur Verbesserung der Produktivitäten und Qualität in den Neugeschäften Teilekonsolidierung und SKD/CKD umgesetzt.

Im Geschäftsfeld Industrielogistik entwickeln sich die Bestandsgeschäfte an allen Standorten wie geplant und erwirtschaften insgesamt ein positives Ergebnis. Im Neugeschäft in Butzbach konnten noch nicht die geplanten Produktivitäten erreicht werden.

Im Geschäftsfeld Offshore-Windenergie sind die ersten Projekte des Transports und des Umschlags der Tripoden eines Großkunden auf der ABC-Halbinsel in Bremerhaven erfolgreich abgeschlossen.

Die Geschäftsentwicklung im Geschäftsfeld Handelslogistik verläuft insgesamt planmäßig. Die Ergebnisse am Standort Bremen sind bestimmt durch die erwarteten Produktivitätsverluste wegen Baumaßnahmen am Hochregallager Bremen für das Online-Neugeschäft eines Großkunden. Die Umsatzen liegen im Zeitplan. Das Neugeschäft am Standort Frankfurt ist angelaufen. Die Lagerauslastung im Kühlhaus in Bremerhaven hat sich deutlich verbessert.

Das Geschäftsfeld Seehafenlogistik hat sich im ersten Halbjahr 2013 wie geplant entwickelt.

Vor diesem Hintergrund hat sich das Ergebnis vor Steuern für den Geschäftsbereich CONTRACT im ersten Halbjahr 2013 mit EUR 6,2 Mio. gegenüber dem Vorjahreszeitraum (EUR 2,8 Mio.) mehr als verdoppelt.

**Geschäftsbereich CONTAINER**

Wesentliche Kennzahlen		01.01. -	01.01. -	Veränderung	
		30.06.2013	30.06.2012	absolut	prozentual
Umsatzerlöse	EUR Mio.	159,1	168,8	-9,7	-5,7
Umsatzrendite	%	9,4	14,4	-5,0	-34,9
EBIT	EUR Mio.	14,9	24,3	-9,4	-38,7
EBT	EUR Mio.	11,4	19,5	-8,1	-41,5

Der Geschäftsbereich CONTAINER des BLG-Konzerns wird durch die Hälfte der Gesellschaftsanteile an dem bedeutenden Gemeinschaftsunternehmen EUROGATE GmbH & Co. KGaA, KG mit seinen Beteiligungen repräsentiert. Diese betreiben – teilweise mit Partnern – Containerterminals in Bremerhaven, Hamburg, Wilhelmshaven sowie La Spezia, Gioia Tauro, Salerno, Cagliari und Ravenna (alle Italien), Lissabon (Portugal) sowie in Tanger (Marokko) und Ust-Luga (Russland). Ferner ist die EUROGATE-Gruppe an mehreren Binnenterminals sowie Eisenbahnverkehrsunternehmen beteiligt.

Dieser Geschäftsbereich ist vor allem im Containerumschlaggeschäft auf dem europäischen Kontinent aktiv. Als Sekundärdienstleistungen werden cargomodale Dienste wie Distribution und Lagerung von Gütern, intermodale Dienste wie Transporte von Seecontainern von und zu den Terminals sowie Reparaturen, Depothaltung und Handel von Containern ergänzt um technische Serviceleistungen angeboten.

Die EUROGATE-Gruppe hat im ersten Halbjahr 2013 bei einem Rückgang des Konzernumsatzes auf EUR 318,3 Mio. (Vorjahr: EUR 337,7 Mio.) ein deutlich rückläufiges operatives Ergebnis (EBIT) von EUR 29,9 Mio. zu verzeichnen. Dementsprechend hat sich die Umsatzrendite auf 9,4 Prozent (Vorjahr: 14,4 Prozent) verringert. Das Ergebnis vor Steuern sank im Berichtszeitraum um EUR 16,3 Mio. auf EUR 22,8 Mio. (Vorjahr: EUR 39,1 Mio.). Davon stellen quotal 50 Prozent den Geschäftsbereich CONTAINER des BLG-Konzerns dar.

Der Umsatzrückgang ist im Wesentlichen bedingt durch rückläufige Umschlagsmengen an den deutschen Standorten. Das Ergebnis wird außerdem insbesondere durch die wie erwartet eingetretenen Anlaufverluste im Containerterminal Wilhelmshaven negativ beeinflusst.

Der Containerumschlag der Containerterminals der EUROGATE-Gruppe bewegte sich im ersten Halbjahr 2013 auf dem Niveau des Vorjahres. Insgesamt schlugen die Containerterminals in Deutschland, Italien, Portugal, Marokko und Russland 6,9 Mio. TEU (Vorjahr: 6,9 Mio. TEU) um.

Während sich die Umschlagsmengen der quotenkonsolidierten Gesellschaften in Deutschland mit einer Verringerung um 0,4 Mio. TEU auf 3,8 Mio. TEU rückläufig entwickelten (-8,7 Prozent), verzeichnete der Gesamtumschlag der italienischen Terminals mit 2,5 Mio. TEU gegenüber dem Vorjahr einen deutlichen Zuwachs (+10,9 Prozent). In Portugal wurde das Umschlagsniveau des Vorjahres bei leichten Steigerungen (+2,2 Prozent) gefestigt. Das Umschlagsvolumen in Marokko hat sich nach Beendigung der tarifvertraglichen Auseinandersetzungen erholt und stieg auf 0,4 Mio. TEU (Vorjahr: 0,3 Mio. TEU). In Russland liegen die Umschlagsmengen nach der Aufnahme des Umschlagsgeschäfts im Vorjahr noch auf einem sehr geringen Niveau.

**Nachtragsbericht**

Zwischen dem Ende des ersten Halbjahres und der Freigabe des Konzernzwischenabschlusses am 27. August 2013 haben sich keine Vorgänge von besonderer Bedeutung ergeben.

## Risikobericht

Unternehmerisches Handeln ist mit Chancen und Risiken verbunden. Der verantwortungsbewusste Umgang mit möglichen Chancen und Risiken ist für den BLG-Konzern Kernelement solider Unternehmensführung. Unsere Chancen- und Risikopolitik folgt dem Bestreben, den Unternehmenswert zu steigern, ohne unangemessen hohe Risiken einzugehen. Zur frühzeitigen Identifikation von Chancen und Gefährdungspotenzialen haben wir ein Chancen- und Risikomanagementsystem etabliert. Die zentralen Bestandteile dieses Systems sowie die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung mit wesentlichem Einfluss auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage sind im Abschnitt „Risikobericht“ im Konzernlagebericht 2012 beschrieben.

### Chancen

Die wirtschaftlichen Chancen, die im Abschnitt „Chancen“ im Konzernlagebericht 2012 dargestellt werden, haben unverändert Gültigkeit. Soweit sich im ersten Halbjahr 2013 neue Potenziale ergeben haben, werden diese in den Abschnitten Geschäftsentwicklung nach Segmenten und Prognose dargestellt.

### Risiken

Die Risikostruktur des BLG-Konzerns hat sich im Berichtszeitraum nicht wesentlich gegenüber der Darstellung im Konzernlagebericht 2012 geändert. Soweit sich während des ersten Halbjahres 2013 neue Risiken oder eine veränderte Risikobeurteilung ergeben haben, werden diese in den Abschnitten Geschäftsentwicklung nach Segmenten und Prognose sowie unter Erläuterung Nummer 17 (Rechtsstreitigkeiten) im verkürzten Anhang beschrieben. Im Rahmen einer Gesamtbeurteilung lassen sich gegenwärtig keine bestandsgefährdenden strategischen sowie operativen Risiken für die künftige Entwicklung unseres Konzerns ableiten.

## Prognose

### Künftige Konzernstruktur

Für das laufende Geschäftsjahr sind zurzeit keine weiteren organisatorischen Änderungen geplant, die von wesentlicher Bedeutung für die Struktur des Konzerns wären.

### Erwartete wirtschaftliche Rahmenbedingungen

#### Gesamtwirtschaftlicher Ausblick

Die Entwicklung der Weltwirtschaft wird voraussichtlich im zweiten Halbjahr 2013 etwas an Fahrt gewinnen. Der IWF geht für das Gesamtjahr 2013 nunmehr von einer Steigerung der Weltwirtschaftsleistung um 3,3 Prozent aus und hat damit seine Prognose aus dem ersten Quartal 2013 um 0,2 Prozentpunkte leicht abgeschwächt. Insbesondere in Europa werden verspätete oder unzureichende politische Maßnahmen im Zusammenhang mit der europäischen Staatsschuldenkrise weiterhin als Risiko für eine nachhaltige positive Konjunktorentwicklung angesehen.

Für das Welthandelsvolumen prognostiziert der IWF bezogen auf das Gesamtjahr einen Anstieg um 3,8 Prozent. Damit wird die Prognose zum Jahresende 2012 bestätigt.

Für Deutschland geht die Projektgruppe Gemeinschaftsdiagnose in ihrer Prognose vom April 2013 für das Gesamtjahr 2013 von einer Steigerung des Bruttoinlandsprodukts um 0,8 Prozent aus. Maßgebliche Impulse werden hierbei von der Binnen- nachfrage erwartet, während der Export sich vor dem Hintergrund der schwachen Nachfrage im Euroraum voraussichtlich nur geringfügig beleben wird.

### Branchenentwicklung

Für das Jahr 2013 erwartet die Logistikwirtschaft vor dem Hintergrund der gesamtwirtschaftlichen Entwicklung moderates Wachstum. Die Einschätzungen zur Geschäftsentwicklung sind gemäß BVL/IfW Logistik-Indikator gestützt durch eine gute Kapazitätsauslastung und angemessene Nachfrage im In- und Ausland. Auch das SCI Logistik-Barometer Juni 2013 geht für das zweite Halbjahr 2013 von einer steigenden Kapazitätsauslastung aus. Basierend auf dieser Entwicklung ist auch eine weitere Zunahme der Beschäftigtenzahl zu erwarten. Diese Beurteilungen sind wesentlich vom guten Zustand der Infrastruktur abhängig. Maßnahmen zur Erhaltung beziehungsweise zur Verbesserung der Infrastruktur hält die Logistikwirtschaft für dringend erforderlich.

Hinsichtlich der Entwicklung des gesamten Transportsektors ist in den kommenden sechs Monaten nach aktuellen Experteneinschätzungen des TransportmarktBarometers der ProgTrans AG, Basel, und des Zentrums für Europäische Wirtschaftsforschung GmbH (ZEW), Mannheim, in Deutschland mit einer überwiegend stabilen Nachfrage bei leicht steigenden Preisen zu rechnen. Dabei sind die Erwartungen hinsichtlich Nachfrage- und Preisentwicklung je Transportzweig sehr unterschiedlich.

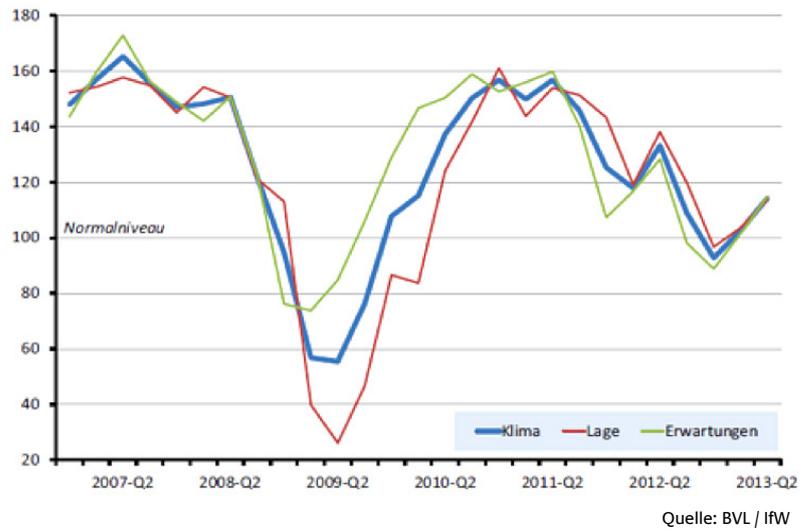
So werden die Perspektiven des Straßengüterverkehrs als stabil eingeschätzt. Dies gilt insbesondere für den Binnenfern- und den Osteuropaverkehr. Gleichzeitig wird mit einem insgesamt moderaten Preisanstieg gerechnet, der insbesondere durch die hohen Dieselpreise und die steigenden Fahrerlöhne bedingt ist.

Für den Schienengüterverkehr wird insbesondere im Inlandsverkehr mit einem leichten Aufkommenszuwachs bei gleichzeitig schwach steigenden Preisen gerechnet. Für das stärker wachsende Segment des internationalen Verkehrs besteht hier noch Potenzial.

Das Transportaufkommen in der Binnenschifffahrt wird von der Mehrzahl der Experten als rückläufig angesehen. Gleiches gilt auch für die Frachtraten. Damit werden die Aussichten im Vergleich zu den übrigen Verkehrsträgern als eher verhalten eingeschätzt.

Für die Seefracht mengen wird im Europaverkehr eine stabile Entwicklung erwartet, während auf der Nordamerika-Route von einem leichten und auf der Asien-/Pazifik-Route von einem stärkeren Wachstum ausgegangen wird. Parallel dazu wird - insbesondere im Asien-/Pazifik-Verkehr - mit steigenden Seefrachten gerechnet.

**Geschäftsklima Logistikdienstleister**



**Entwicklung des Konzerns im zweiten Halbjahr 2013**

Vor dem Hintergrund der skizzierten wirtschaftlichen Rahmenbedingungen sowie der Entwicklung im ersten Halbjahr 2013 halten wir an den im Konzernlagebericht 2012 getroffenen Aussagen für das Gesamtjahr 2013 im Hinblick auf die Entwicklung der Umsatzerlöse im Konzern sowie in den Geschäftsbereichen fest.

Wir haben eine Bestandsaufnahme zur Beurteilung unseres Beteiligungsportfolios mit Schwerpunkt der Auslandsaktivitäten gestartet. Sollte sich die Einschätzung der Chancen- beziehungsweise Risikosituation aufgrund dieser Maßnahme entscheidend ändern, kann das Auswirkungen auf die voraussichtliche Ergebnisentwicklung des Konzerns sowie der Geschäftsbereiche mit sich bringen. Abgesehen von dieser Einschränkung erwarten wir für das Geschäftsjahr 2013 im Vergleich zu unseren Angaben im Konzernlagebericht 2012 keine wesentlichen Veränderungen des prognostizierten Ergebnisses vor Ertragsteuern (EBT).

**Weitere Informationen**

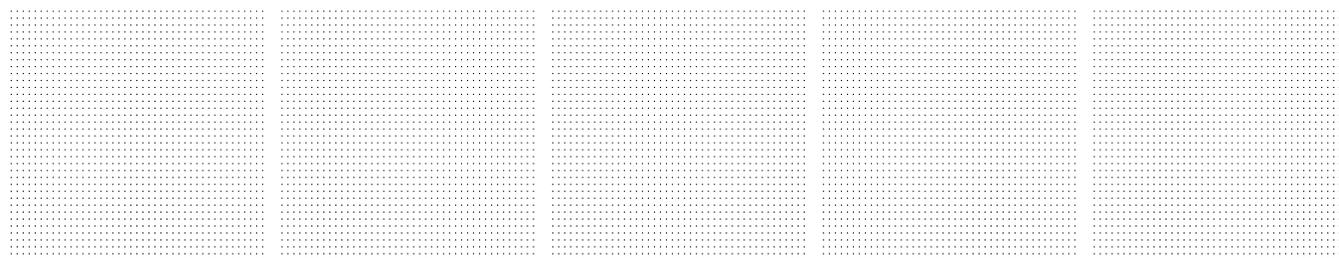
**Zukunftsbezogene Aussagen**

Dieser Zwischenbericht wurde auf Basis des Deutschen Rechnungslegungsstandard DRS 16 in der derzeit gültigen Fassung erstellt. Er enthält zukunftsbezogene Aussagen, die auf aktuellen Einschätzungen des Managements über künftige Entwicklungen beruhen. Solche Aussagen unterliegen Risiken und Unsicherheiten, die außerhalb der Möglichkeiten von der BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT –Aktiengesellschaft von 1877– bezüglich einer Kontrolle oder präzisen Einschätzung liegen, wie beispielsweise das zukünftige Marktumfeld und die wirtschaftlichen Rahmenbedingungen, das Verhalten der übrigen Marktteilnehmer, die erfolgreiche Integration von Neuerwerbungen und Realisierung der erwarteten Synergieeffekte sowie Maßnahmen staatlicher Stellen. Sollte einer dieser oder andere Unsicherheitsfaktoren und Unwägbarkeiten eintreten oder sollten sich Annahmen, auf denen diese Aussagen basieren, als unrichtig erweisen, könnten die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den in diesen Aussagen explizit genannten oder implizit enthaltenen Ergebnissen abweichen. Es ist von der BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT –Aktiengesellschaft von 1877– weder beabsichtigt, noch übernimmt die BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT –Aktiengesellschaft von 1877– eine gesonderte Verpflichtung, zukunftsbezogene Aussagen zu aktualisieren, um sie an Ereignisse oder Entwicklungen nach dem Datum dieses Berichts anzupassen.

# Konzerngewinn- und Verlustrechnung

vom 1. Januar bis 30. Juni 2013

		01.01. - 30.06.2013 TEUR	01.01. - 30.06.2012 TEUR (angepasst)
1.	Umsatzerlöse	590.065	570.972
2.	Sonstige betriebliche Erträge	31.595	31.381
3.	Materialaufwand	-272.485	-281.472
4.	Personalaufwand	-202.242	-175.777
5.	Abschreibungen auf langfristige immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	-33.325	-30.567
6.	Sonstige betriebliche Aufwendungen	-94.813	-86.482
7.	Erträge aus langfristigen Finanzforderungen	22	606
8.	Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge	2.076	886
9.	Zinsen und ähnliche Aufwendungen	-8.841	-10.748
10.	Erträge aus Beteiligungen an assoziierten Unternehmen	995	- 432
11.	Erträge aus übrigen Beteiligungen und verbundenen Unternehmen	710	673
<b>12.</b>	<b>Ergebnis vor Steuern</b>	<b>13.757</b>	<b>19.041</b>
13.	Ertragsteuern	-3.696	-3.710
<b>14.</b>	<b>Konzernjahresüberschuss</b>	<b>10.061</b>	<b>15.331</b>
Vom Konzernjahresüberschuss entfallen auf:			
	BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT –Aktiengesellschaft von 1877–	755	1.065
	BLG LOGISTICS GROUP AG & Co. KG	5.410	10.574
	Übrige nicht beherrschende Gesellschafter	3.896	3.692
		<b>10.061</b>	<b>15.331</b>
Ergebnis je Aktie (verwässert und unverwässert)		<b>EUR 0,20</b>	<b>EUR 0,28</b>
davon aus fortgeführten Aktivitäten		EUR 0,20	EUR 0,28



# Konzerngesamtergebnisrechnung

vom 1. Januar bis 30. Juni 2013

	01.01. - 30.06.2013 TEUR	01.01. - 30.06.2012 TEUR (angepasst)
<b>1. Konzernjahresüberschuss</b>	10.061	15.331
<b>Sonstiges Ergebnis nach Ertragsteuern</b>		
<b>Posten, die nachfolgend nicht in die GuV umgegliedert werden</b>		
2. Neubewertung von Netto-Pensionsverpflichtungen	-1.196	-5.794
3. Ertragsteuern auf Posten, die nachfolgend nicht in die GuV umgegliedert werden	314	959
	<b>-882</b>	<b>-4.835</b>
<b>Posten, die nachfolgend in die GuV umgegliedert werden können</b>		
4. Währungsumrechnung	-637	-420
5. Anteil an der Währungsumrechnung assoziierter Unternehmen	-191	22
6. Bewertungsänderung von derivaten Finanzinstrumenten	1.479	-336
7. Bewertungsänderung von derivaten Finanzinstrumenten assoziierter Unternehmen	7	6
8. Ertragsteuern auf Posten, die nachfolgend in die GuV umgegliedert werden können	-172	53
	<b>486</b>	<b>-675</b>
<b>9. Sonstiges Ergebnis nach Ertragsteuern</b>	<b>-396</b>	<b>-5.510</b>
<b>10. Gesamtergebnis</b>	<b>9.665</b>	<b>9.821</b>
Davon entfallen auf:		
BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT –Aktiengesellschaft von 1877–	755	1.065
BLG LOGISTICS GROUP AG & Co. KG	5.042	5.139
Übrige nicht beherrschende Gesellschafter	3.868	3.617
	<b>9.665</b>	<b>9.821</b>

# Konzernbilanz zum 30. Juni 2013

Aktiva	30.06. 2013 TEUR	31.12. 2012 TEUR (angepasst)	01.01. 2012 TEUR (angepasst)
<b>A. Langfristiges Vermögen</b>			
I. Immaterielle Vermögenswerte			
1. Firmenwerte	7.041	7.077	7.167
2. Andere immaterielle Vermögenswerte	35.331	36.429	19.244
3. Geleistete Anzahlungen auf immaterielle Vermögenswerte	5.870	5.547	6.375
	<b>48.242</b>	<b>49.053</b>	<b>32.786</b>
II. Sachanlagen			
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	375.992	360.116	327.021
2. Technische Anlagen und Maschinen	246.622	253.225	235.834
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	23.404	21.041	19.331
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	15.708	40.246	49.282
	<b>661.726</b>	<b>674.628</b>	<b>631.468</b>
III. Finanzanlagen			
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	373	373	399
2. Anteile an assoziierten Unternehmen, die at equity bilanziert werden	39.986	40.504	47.653
3. Sonstige Finanzanlagen	1.687	1.688	1.695
	<b>42.046</b>	<b>42.565</b>	<b>49.747</b>
IV. Langfristige Finanzforderungen	42.782	46.830	13.458
V. Sonstige langfristige Vermögenswerte	22	84	375
VI. Latente Steuern	14.934	15.119	12.366
	<b>809.752</b>	<b>828.279</b>	<b>740.200</b>
<b>B. Kurzfristiges Vermögen</b>			
I. Vorräte	11.676	13.051	11.064
II. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	197.852	179.977	151.205
III. Sonstige Vermögenswerte	33.788	45.302	45.538
IV. Erstattungsansprüche aus Ertragsteuern	1.164	843	406
V. Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	51.156	75.136	82.744
	<b>295.636</b>	<b>314.309</b>	<b>290.957</b>
	<b>1.105.388</b>	<b>1.142.588</b>	<b>1.031.157</b>

<b>Passiva</b>	<b>30.06. 2013</b>	<b>31.12. 2012</b>	<b>01.01. 2012</b>
	<b>TEUR</b>	<b>TEUR (angepasst)</b>	<b>TEUR (angepasst)</b>
<b>A. Eigenkapital</b>			
I. Einbezogenes Kapital der BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT –Aktiengesellschaft von 1877–			
1. Gezeichnetes Kapital	9.984	9.984	9.984
2. Gewinnrücklagen			
a. Gesetzliche Rücklage	998	998	998
b. Andere Gewinnrücklagen	5.734	5.734	4.604
3. Bilanzgewinn	740	1.521	1.521
	<b>17.456</b>	<b>18.237</b>	<b>17.107</b>
II. Anteile nicht beherrschender Gesellschafter			
1. Einbezogenes Kapital der BLG LOGISTICS GROUP AG & Co. KG			
a. Kommanditkapital	51.000	51.000	51.000
b. Kapitalrücklage	50.182	50.182	50.182
c. Gewinnrücklagen	186.582	188.084	161.302
d. Sonstige Rücklagen	-14.397	-13.544	-2.453
e. Rücklage aus der Zeitwertbewertung von Finanzinstrumenten	-2.972	-4.286	-3.679
f. Fremdwährungsausgleichsposten	-154	532	801
g. Bilanzergebnis einbezogener Gesellschaften	-43.678	-50.519	-33.083
h. Bilanzgewinn	895	23.054	19.497
	<b>227.458</b>	<b>244.503</b>	<b>243.567</b>
2. Eigenkapital der übrigen nicht beherrschenden Gesellschafter			
a. Hybrid-Eigenkapital	75.478	78.010	78.010
b. Sonstige Minderheiten	12.542	11.967	11.909
	<b>315.478</b>	<b>334.480</b>	<b>333.486</b>
	<b>332.934</b>	<b>352.717</b>	<b>350.593</b>
<b>B. Langfristige Schulden</b>			
I. Langfristige Darlehen (ohne kurzfristigen Anteil)	243.286	243.823	221.039
II. Sonstige langfristige Finanzverbindlichkeiten	81.998	89.297	75.685
III. Abgegrenzte Zuwendungen der öffentlichen Hand	30.861	31.860	32.906
IV. Sonstige langfristige Verbindlichkeiten	4.555	3.706	8.733
V. Langfristige Rückstellungen	74.301	72.015	52.618
VI. Latente Steuern	4.783	5.004	5.678
	<b>439.784</b>	<b>445.705</b>	<b>396.659</b>
<b>C. Kurzfristige Schulden</b>			
I. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	81.656	87.449	72.173
II. Kurzfristige Finanzverbindlichkeiten	188.306	181.550	140.063
III. Kurzfristiger Anteil für Zuwendungen der öffentlichen Hand	2.323	2.334	1.889
IV. Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	39.971	48.936	46.497
V. Zahlungsverpflichtungen aus Ertragsteuern	6.400	9.325	7.278
VI. Kurzfristige Rückstellungen	14.014	14.572	16.005
	332.670	344.166	283.905
	<b>1.105.388</b>	<b>1.142.588</b>	<b>1.031.157</b>

# Konzerneigenkapitalveränderungsrechnung

## I. Einbezogenes Kapital der BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT –Aktiengesellschaft von 1877–

(in TEUR)

	Gezeich- netes Kapital	Gewinn- rück- lagen	Bilanz- gewinn	Summe
<b>Stand zum 1. Januar 2012 (angepasst) <sup>1)</sup></b>	<b>9.984</b>	<b>5.602</b>	<b>1.521</b>	<b>17.107</b>
Veränderungen im Geschäftsjahr				
Konzernjahresüberschuss	0	0	1.065	1.065
Direkt im Eigenkapital erfasste Erträge und Aufwendungen	0	0	0	0
Gesamtergebnis	0	0	1.065	1.065
Dividenden / Entnahmen	0	0	-1.536	-1.536
Übrige Veränderungen	0	0	0	0
<b>Stand zum 30. Juni 2012 (angepasst) <sup>1)</sup></b>	<b>9.984</b>	<b>5.602</b>	<b>1.050</b>	<b>16.636</b>
<b>Stand zum 1. Januar 2013</b>	<b>9.984</b>	<b>6.732</b>	<b>1.521</b>	<b>18.237</b>
Veränderungen im Geschäftsjahr				
Konzernjahresüberschuss	0	0	755	755
Direkt im Eigenkapital erfasste Erträge und Aufwendungen	0	0	0	0
Gesamtergebnis	0	0	755	755
Dividenden / Entnahmen	0	0	-1.536	-1.536
Beherrschungswahrende Anteilerwerbe	0	0	0	0
Übrige Veränderungen	0	0	0	0
<b>Stand zum 30. Juni 2013</b>	<b>9.984</b>	<b>6.732</b>	<b>740</b>	<b>17.456</b>

<sup>1)</sup> Bezüglich der Anpassung der Vorjahreszahlen verweisen wir auf Erläuterung Nummer 1 im verkürzten Anhang auf Seite 28.



# Segmentberichterstattung

(in TEUR)	AUTOMOBILE		CONTRACT	
	2013	2012	2013	2012
<b>Umsatzerlöse mit externen Dritten</b>	<b>218.338</b>	<b>213.185</b>	<b>216.321</b>	<b>192.671</b>
Intersegmenterlöse	2.142	1.506	336	202
EBITDA	12.501	12.827	13.988	11.385
Abschreibungen	-6.384	-5.969	-7.028	-6.733
<b>Segmentergebnis (EBIT) <sup>1)</sup></b>	<b>6.117</b>	<b>6.858</b>	<b>6.960</b>	<b>4.652</b>
<i>in % vom Umsatz</i>	<i>2,8 %</i>	<i>3,2 %</i>	<i>3,2 %</i>	<i>2,4 %</i>
Zinserträge	104	77	462	404
Zinsaufwand	-2.876	-2.800	-1.987	-2.332
Ergebnis aus at equity einbezogenen Unternehmen	207	370	773	78
Ergebnis aus übrigen Beteiligungen	7	24	15	18
<b>Ergebnis vor Steuern (EBT)</b>	<b>3.559</b>	<b>4.529</b>	<b>6.223</b>	<b>2.820</b>
<b>Andere Informationen</b>				
Andere nicht zahlungswirksame Vorgänge	44	-605	751	-757
Im Segmentergebnis enthaltene				
Periodenfremde Erträge	2.397	1.274	1.349	1.086
Periodenfremde Aufwendungen	-1.092	-744	-1.351	-534
Anteile an assoziierten und anderen at equity einbezogenen Unternehmen <sup>2)</sup>	11.475	10.964	3.317	4.907
Im Segmentvermögen enthaltene Firmenwerte <sup>2)</sup>	6.529	6.565	0	0
Segmentvermögen <sup>2)</sup>	260.950	255.762	244.573	260.617
Investitionen in langfristige immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	5.663	5.523	8.241	21.590
Segmentschulden <sup>2)</sup>	124.445	113.844	91.262	110.254
Eigenkapital <sup>2)</sup>	70.747	69.736	55.946	50.770
Mitarbeiter	2.235	2.196	3.204	2.673

<sup>1)</sup> Ohne Ergebnis aus at equity einbezogenen Unternehmen und Ergebnis aus übrigen Beteiligungen

<sup>2)</sup> Stichtagsbezogen zum 30. Juni 2013 und 31. Dezember 2012

<sup>3)</sup> Die Mitarbeiterzahl betrifft quotale einbezogene Unternehmen (50% Quote)

CONTAINER		Überleitung		KONZERN	
2013	2012	2013	2012	2013	2012
<b>159.143</b>	<b>168.842</b>	<b>-3.737</b>	<b>-3.726</b>	<b>590.065</b>	570.972
1.259	2.018	-3.737	-3.726	<b>0</b>	0
34.328	41.708	-8.697	-7.297	<b>52.120</b>	58.623
-19.398	-17.456	-515	-409	<b>-33.325</b>	-30.567
<b>14.930</b>	<b>24.252</b>	<b>-9.212</b>	<b>-7.706</b>	<b>18.795</b>	28.056
9,4 %	14,4 %	<i>k.a.</i>	<i>k.a.</i>	<b>3,2 %</b>	4,9 %
1.409	918	123	93	<b>2.098</b>	1.492
-5.359	-5.380	1.381	-236	<b>-8.841</b>	-10.748
-264	-880	279	0	<b>995</b>	-432
679	617	9	14	<b>710</b>	673
<b>11.395</b>	<b>19.527</b>	<b>-7.420</b>	<b>-7.835</b>	<b>13.757</b>	19.041
-508	-1.670	-633	-1.318	<b>-346</b>	-4.350
482	336	-1.047	944	<b>3.181</b>	3.640
-216	-183	-146	-93	<b>-2.805</b>	-1.554
22.048	21.818	3.146	2.815	<b>39.986</b>	40.504
512	512	0	0	<b>7.041</b>	7.077
515.709	556.904	28.072	12.839	<b>1.049.304</b>	1.086.122
6.190	37.649	1.269	122	<b>21.363</b>	64.884
149.895	183.929	32.213	759	<b>397.815</b>	408.786
216.897	211.040	-10.656	21.171	<b>332.934</b>	352.717
2.015 <sup>3)</sup>	1.947 <sup>3)</sup>	211	192	<b>7.655</b>	7.008

# Konzernkapitalflussrechnung

(in TEUR)	01.01. - 30.06. 2013	01.01. - 30.06. 2012
Ergebnis vor Steuern	13.757	19.041
Abschreibungen auf langfristige immaterielle Vermögenswerte, Sachanlagen, Finanzanlagen und langfristige Finanzforderungen	33.325	30.567
Ergebnis aus dem Abgang von Gegenständen des Anlagevermögens	-296	-162
Ergebnis aus assoziierten Unternehmen	-995	432
Ergebnis aus sonstigen Beteiligungen	-710	-673
Zinsergebnis	6.743	9.256
Sonstige zahlungsunwirksame Vorgänge	-346	-4.350
	<b>51.478</b>	<b>54.111</b>
Veränderung der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	-17.875	-47.642
Veränderung der sonstigen Vermögenswerte	3.115	7.813
Veränderung der Vorräte	1.375	-1.133
Veränderung der Zuwendungen der öffentlichen Hand	-1.010	-809
Veränderung der Rückstellungen	-459	6.153
Veränderung der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	-5.793	21.490
Veränderung der sonstigen Verbindlichkeiten	15.274	11.147
	<b>-5.373</b>	<b>-2.981</b>
Einzahlungen für Zinsen	1.373	1.122
Auszahlungen für Zinsen	-7.640	-7.786
Auszahlungen für Ertragsteuern	-7.150	-4.365
	<b>-13.417</b>	<b>-11.029</b>
<b>Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit</b>	<b>32.688</b>	<b>40.101</b>
Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des Sachanlagevermögens und immaterieller Vermögenswerte	1.697	4.449
Auszahlungen für Investitionen in das Sachanlagevermögen und in immaterielle Vermögenswerte	-20.378	-64.113
Einzahlungen aus Abgängen von Finanzanlagen	0	6
Auszahlungen Finanzanlagevermögen	-2.159	-1.808
Auszahlungen aus Gewährung von Ausleihungen an Beteiligungsunternehmen	-3.208	-14.213
Einzahlungen aus der Tilgung von Ausleihungen an Beteiligungsunternehmen	1.184	0
Auszahlungen für kontrollwahrende Anteilszerwerbe	-142	0
Einzahlungen aus erhaltenen Dividenden	4.043	2.209
	<b>-18.963</b>	<b>-73.470</b>
<b>Cashflow aus der Investitionstätigkeit</b>	<b>-18.963</b>	<b>-73.470</b>
Einzahlungen aus der Tilgung von Darlehen an Unternehmenseigner	1.013	674
Auszahlungen aus Gewährung von Darlehen an Unternehmenseigner	-206	-592
Auszahlungen an Inhaber Hybridkapital	-5.063	-5.063
Auszahlungen an Unternehmenseigner	-24.314	-23.275
Einzahlungen aus der Ausgabe von Schuldscheindarlehen	0	10.000
Einzahlungen aus der Aufnahme von Finanzkrediten	22.765	20.119
Auszahlungen aus der Tilgung von Finanzkrediten	-16.312	-23.785
Einzahlungen aus der Aufnahme von kurzfristigen Finanzierungsmitteln von Beteiligungsunternehmen	0	562
Auszahlungen aus der Tilgung von kurzfristigen Finanzierungsmitteln von Beteiligungsunternehmen	-3.695	-3.395
Einzahlungen aus der Tilgung von Leasingforderungen	115	43
Aufnahme von Leasingverbindlichkeiten	0	3.404
Auszahlung aus der Tilgung von Leasingverbindlichkeiten	-4.883	-3.694
	<b>-30.580</b>	<b>-25.002</b>
<b>Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit</b>	<b>-30.580</b>	<b>-25.002</b>
Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelfonds	-16.855	-58.371
Veränderung der Zahlungsmittel aufgrund von Umrechnungseinflüssen	-562	235
Finanzmittelfonds am Anfang des Geschäftsjahres <sup>1)</sup>	21.079	72.485
<b>Finanzmittelfonds am Ende des Geschäftsjahres</b>	<b>3.662</b>	<b>14.349</b>
<b>Zusammensetzung des Finanzmittelfonds am Ende des Geschäftsjahres</b>		
Liquide Mittel	51.156	52.794
Kurzfristige Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten <sup>2)</sup>	-47.494	-38.445
	<b>3.662</b>	<b>14.349</b>

<sup>1)</sup> Stichtagsbezogen zum 1. Januar 2013 und 1. Januar 2012

<sup>2)</sup> Stichtagsbezogen zum 30. Juni 2013 und 30. Juni 2012

# Verkürzter Anhang für das erste Halbjahr 2013

## Grundlagen und Methoden

1   Grundlagen der Konzernrechnungslegung	26
2   Saisonale und konjunkturelle Einflüsse	28
3   Konsolidierungskreis und -methoden	29

## Erläuterungen zur Konzerngewinn- und -verlustrechnung

4   Ergebnis je Aktie der BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT –Aktiengesellschaft von 1877–	29
5   Gezahlte Dividende je Aktie	30

## Erläuterungen zur Konzerngesamtergebnisrechnung

6   Ertragsteuern auf die direkt im Eigenkapital erfassten Aufwendungen und Erträge	30
----------------------------------------------------------------------------------------	----

## Erläuterungen zur Konzernbilanz

7   Immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	31
8   Eigenkapital	31
9   Langfristige Darlehen	31

## Segmentberichterstattung

10   Segmentberichterstattung	32
11   Erläuterungen zur Segmentberichterstattung	32

## Sonstige Erläuterungen

12   Finanzinstrumente	33
13   Eventualverbindlichkeiten	35
14   Bestellobligo	35
15   Angaben über Beziehungen zu nahe stehenden Personen	35
16   Angaben zu Aufsichtsrat und Vorstand	35
17   Rechtsstreitigkeiten	36
18   Geschäftsvorfälle nach dem Bilanzstichtag	36

## Grundlagen und Methoden

### 1 | Grundlagen der Konzernrechnungslegung

Der Konzernzwischenabschluss der BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT –Aktiengesellschaft von 1877– (BLG) für das erste Halbjahr 2013 wurde mit Ausnahme der Regelungen des IAS 32 zur Abgrenzung von Eigen- und Fremdkapital in Übereinstimmung mit den vom International Accounting Standards Board (IASB) verabschiedeten und veröffentlichten, zum 30. Juni 2013 verpflichtend anzuwendenden International Financial Reporting Standards (IFRS) und deren Auslegung durch das International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC) aufgestellt. Es wurden bis auf die oben genannte Ausnahme alle IFRS und IFRIC beachtet, die veröffentlicht und im Rahmen des Endorsement-Verfahrens der Europäischen Union übernommen wurden und verpflichtend anzuwenden sind.

Die in das Handelsregister des Amtsgerichts Bremen eingetragene BLG hat ihren Sitz in Bremen/Deutschland, Präsident-Kennedy-Platz 1.

Dieser verkürzte Konzernzwischenabschluss wurde gemäß § 37w Wertpapierhandelsgesetz sowie unter Berücksichtigung des International Accounting Standards IAS 34 „Zwischenberichterstattung“ und des Deutschen Rechnungslegungs Standards DRS 16 „Zwischenberichterstattung“ erstellt und enthält daher nicht sämtliche Informationen und Anhangangaben, die für einen Konzernabschluss zum Ende des Geschäftsjahres erforderlich sind. Aus diesem Grund sollte der Konzernzwischenabschluss im Zusammenhang mit dem testierten Konzernabschluss zum 31. Dezember 2012 gelesen werden.

Der Konzernzwischenabschluss wird in Euro aufgestellt. Alle Angaben erfolgen in TEUR, sofern nicht anders angegeben.

Die Abschlusserstellung in Übereinstimmung mit den IFRS erfordert hinsichtlich einzelner Sachverhalte Einschätzungen und die Ausübung von Ermessen durch das Management, die Auswirkungen auf die im Konzernzwischenabschluss ausgewiesenen Werte haben können. Änderungen von Schätzungen haben sich gegenüber dem Konzernabschluss zum 31. Dezember 2012 insbesondere bei folgenden Bilanzposten ergeben:

#### Langfristige Rückstellungen

Die Bewertung der langfristigen personalbezogenen Rückstellungen erfolgte nicht anhand externer Gutachten und bestätigter Aktivwerte, sondern durch unternehmensinterne Fortschreibung der Werte vom 31. Dezember 2012 auf Basis der zum Zwischenabschlussstichtag gültigen Zinssätze. Bezüglich der Änderungen, die sich aus der Anwendung des überarbeiteten IAS 19 ergeben haben, wird auf den Abschnitt 'Änderungen der Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden' auf Seite 27 verwiesen.

Die Berechnung der wesentlichen langfristigen Leistungen an Arbeitnehmer zum 30. Juni 2013 erfolgte auf Basis der folgenden Diskontsätze:

Diskontsatz	30.06.2013	31.12.2012
<b>Personalbezogene Rückstellungen</b>		
Direktzusagen und Lebensarbeitszeitkonten	3,70 - 4,20%	4,20%
Hafenrente	3,10 - 3,80%	3,80%
Soziales Zukunftskonzept	3,50 - 3,80%	3,80%
Jubiläumsrückstellungen	3,10 - 3,20%	3,20%

Die übrigen versicherungsmathematischen Parameter wurden gegenüber dem Konzernabschluss zum 31. Dezember 2012 unverändert beibehalten.

#### Ertragsteuern

Ertragsteuern werden in jeder Berichtsperiode auf der Grundlage der besten Schätzung des gewichteten durchschnittlichen jährlichen Ertragsteuersatzes erfasst, der für das Gesamtjahr erwartet wird. Dieser Steuersatz wird auf das um steuerliche Sondereffekte bereinigte Vorsteuerergebnis des Konzernzwischenabschlusses angewendet. Bei der Berechnung werden bereits geleistete Ertragsteuerzahlungen berücksichtigt.

Die vorgenommenen Schätzungen wurden weitgehend auf Basis von Erfahrungswerten und weiteren relevanten Faktoren unter Berücksichtigung der Fortführungsprämisse vorgenommen. Die tatsächlichen Ergebnisse können von den Schätzungen abweichen.

## Änderungen der Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Die angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden entsprechen grundsätzlich den bei der Erstellung des Konzernabschlusses zum 31. Dezember 2012 angewandten Methoden. Darüber hinaus hat der Konzern die folgenden neuen/überarbeiteten und für die Geschäftstätigkeit des Konzerns relevanten Standards und Interpretationen angewandt, welche im Geschäftsjahr 2013 erstmalig verbindlich anzuwenden waren:

- Änderungen zu IFRS 7 'Finanzinstrumente: Angaben' (Saldierung von finanziellen Vermögenswerten und finanziellen Verbindlichkeiten):

Die Änderungen an IFRS 7 betreffen erweiterte Angabepflichten im Zusammenhang mit bestimmten Aufrechnungsvereinbarungen. Die Angaben beinhalten insbesondere quantitative Informationen zu erfassten Finanzinstrumenten, die in der Bilanz gegeneinander aufgerechnet wurden sowie zu Finanzinstrumenten, die Aufrechnungsvereinbarungen unterliegen. Die Pflicht zur Offenlegung gilt ungeachtet dessen, ob eine Aufrechnungsvereinbarung tatsächlich zu einer Aufrechnung der betroffenen finanziellen Vermögenswerte und finanziellen Schulden geführt hat. Daneben ist eine qualitative Beschreibung der Aufrechnungsansprüche vorzunehmen.

Aus der Anwendung der Änderungen haben sich keine Auswirkungen auf den Konzernzwischenabschluss ergeben.

- IFRS 13 'Bewertung mit dem beizulegenden Zeitwert'

IFRS 13 befasst sich mit der Zeitwertermittlung und den zugehörigen Anhangangaben. Der Standard bietet Hilfestellungen für die Ermittlung des beizulegenden Zeitwertes (fair value), soweit dieser als Wertmaßstab nach anderen IFRS vorgeschrieben ist. Insbesondere erfolgt eine standardübergreifende Vereinheitlichung des fair value-Begriffs und der bei der fair value-Ermittlung anzuwendenden Methoden. Darüber hinaus werden durch den Standard die mit der fair value-Bewertung verbundenen Anhangangaben in anderen IFRS ersetzt beziehungsweise ergänzt.

Mit IFRS 13 wurde auch IAS 34 Zwischenberichterstattung geändert. Die daraus resultierenden Angaben zu den beizulegenden Zeitwerten von Finanzinstrumenten sind in Erläuterung Nummer 12 dargestellt.

- Änderungen zu IAS 1 'Darstellung von Posten des sonstigen Ergebnisses'

Gemäß der Änderung ist das sonstige Ergebnis (OCI) danach aufzuspalten, ob die darin erfassten Aufwendungen und Erträge zu einem späteren Zeitpunkt in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden oder nicht. Fortbestehen bleibt das Wahlrecht, die Posten des OCI vor oder nach Steuern darzustellen; bei einer Vorsteuer-Darstellung müssen die Steuern jedoch danach getrennt werden, ob sie sich auf Posten beziehen, die umgegliedert werden können, oder auf Posten, die nicht umgegliedert werden können.

Die Darstellung der Gesamtergebnisrechnung einschließlich der Vergleichsinformationen sowie die Erläuterungen zur Konzern-Gesamtergebnisrechnung wurden entsprechend angepasst.

- Änderungen zu IAS 19 'Leistungen an Arbeitnehmer':

Die Änderungen durch den überarbeiteten IAS 19 betreffen im Wesentlichen die Erfassung der versicherungsmathematischen Gewinne und Verluste der Pensionsverpflichtungen und des Planvermögens. Diese werden seit dem Berichtsjahr unmittelbar im sonstigen Ergebnis (Other Comprehensive Income, OCI) erfasst. Das zuvor bestehende Wahlrecht zwischen sofortiger Erfassung in der GuV oder im OCI und der bisher vom BLG-Konzern angewandten zeitverzögerten Erfassung nach der Korridormethode wurde abgeschafft. Darüber hinaus erfolgt die Verzinsung des Planvermögens nicht mehr entsprechend der Verzinsungserwartung, sondern in Höhe des Diskontierungszinssatzes der Pensionsverpflichtungen. Außerdem fordert IAS 19 nun umfangreichere Anhangangaben. Weitere Änderungen betreffen die im Rahmen von Altersteilzeitvereinbarungen zugesagten Aufstockungsbeträge, die aufgrund einer geänderten Definition für Leistungen aus Anlass der Beendigung des Arbeitsverhältnisses jetzt andere fällige Leistungen an Arbeitnehmer darstellen.

Die Auswirkungen, die sich aus der erstmaligen Anwendung des überarbeiteten IAS 19 ergeben haben, werden im Abschnitt 'Anpassung von Vorjahreszahlen' auf Seite 28 detailliert aufgeführt.

- 'Verbesserungen von IFRS'

Im Mai 2012 wurde ein Standard zu 'Verbesserungen von IFRS' veröffentlicht. Die hierin enthaltenen Änderungen betreffen nicht dringende, aber notwendige kleinere Änderungen von insgesamt fünf Standards.

Die Änderung an IAS 34 'Zwischenberichterstattung' beinhaltet eine Klarstellung zur Angabe von Segmentvermögenswerten und -schulden im Zwischenbericht, durch die IAS 34 in Übereinstimmung mit IFRS 8 'Geschäftssegmente' gebracht wird. Danach ist die Angabe von Segmentvermögenswerten und -schulden im Zwischenbericht nur noch dann erforderlich, wenn diese auch Gegenstand der regelmäßigen Berichterstattung an den Hauptentscheidungsträger des Unternehmens ist und sich an den Beträgen seit dem letzten veröffentlichten Jahresabschluss wesentliche Änderungen ergeben haben.

Da eine Darstellung der Segmentvermögenswerte und -schulden nicht Gegenstand der unterjährigen internen Berichterstattung ist, wird auf die entsprechenden Angaben im Konzernzwischenabschluss verzichtet.

## Anpassungen von Vorjahreszahlen

Im Rahmen der erstmaligen Anwendung des überarbeiteten IAS 19 wurde eine Anpassung der Vorjahreszahlen vorgenommen. Durch die rückwirkende Anwendung zum 1. Januar 2012 wurde die Konzernbilanz um die Werte zum Beginn der frühesten Vergleichsperiode ergänzt.

Im Folgenden sind die Veränderungen auf den Bilanzstichtag zum 31. Dezember 2012 beziehungsweise auf die Vergleichsperiode 1. Januar bis 30. Juni 2012 dargestellt.

(in TEUR)	Bisheriger Stand 01.01. - 30.06.2012	Angepasste Zahlen 01.01. - 30.06.2012	Veränderung
<b>Konzerngewinn- und Verlustrechnung</b>			
Personalaufwand	-175.560	-175.777	-217
Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge	1.490	886	-604
Zinsen und ähnliche Aufwendungen	-11.352	-10.748	604
Ertragsteuern	-3.262	-3.710	-448
<b>Konzernjahresüberschuss</b>	<b>15.996</b>	<b>15.331</b>	<b>-665</b>
<b>Konzerngesamtergebnisrechnung (OCI)</b>			
Konzernjahresüberschuss	15.996	15.331	-665
Neubewertung von Netto-Pensionsverpflichtungen	0	-5.794	-5.794
Ertragsteuern auf direkt im Eigenkapital erfasste Erträge und Aufwendungen	165	1.012	847
Sonstiges Ergebnis nach Ertragsteuern	-563	-5.510	-4.947
<b>Gesamtergebnis</b>	<b>15.433</b>	<b>9.821</b>	<b>-5.612</b>

(in TEUR)	Bisheriger Stand 31.12.2012	Angepasste Zahlen 31.12.2012	Veränderung
<b>Konzernbilanz (Aktiva)</b>			
Langfristige Finanzforderungen	46.931	46.830	-101
Latente Steuern	13.456	15.119	1.663
<b>Bilanzsumme</b>	<b>1.141.026</b>	<b>1.142.588</b>	<b>1.562</b>
<b>Konzernbilanz (Passiva)</b>			
Sonstige Rücklagen	0	-13.544	-13.544
Eigenkapital gesamt	367.129	352.717	-14.412
Eigenkapitalquote	32,2%	30,9%	-1,3%
Langfristige Rückstellungen	55.918	72.015	16.097
Latente Steuern	5.127	5.004	-123
<b>Bilanzsumme</b>	<b>1.141.026</b>	<b>1.142.588</b>	<b>1.562</b>

Die weiteren neuen/überarbeiteten und für die Geschäftstätigkeit des Konzerns relevanten Standards und Interpretationen hatten mit Ausnahme von zusätzlichen Anhangangaben keine wesentlichen Auswirkungen zur Folge. Eine Anpassung der Vorjahresbeträge ist insoweit nicht erfolgt. Von dem Wahlrecht der vorzeitigen Anwendung von Änderungen, die noch nicht verpflichtend anzuwenden sind, hat der Konzern keinen Gebrauch gemacht.

## 2 | Saisonale und konjunkturelle Einflüsse

Die Geschäftstätigkeit des BLG-Konzerns wird von der Nachfrage nach Transportleistungen und vielfältigen logistischen Dienstleistungen beeinflusst, die sich wiederum aus der gesamtwirtschaftlichen Produktion ableitet. Dies betrifft unmittelbar zum Beispiel die Speditions- und Transportlogistik per Schiene, Straße, Binnen- und Küstenschifffahrt im Geschäftsbereich AUTOMOBILE, aber auch den Umschlag in den See- und Binnenhäfen sowie die Erbringung vor- und nachgelagerter logistischer Dienstleistungen in allen Geschäftsbereichen. Zudem sind die Umsätze des Konzerns in einzelnen Geschäftsfeldern

saisonalen Schwankungen unterworfen. So wirken sich beispielsweise die Werksferien der Automobilhersteller in fast allen Geschäftsfeldern des Geschäftsbereiches AUTOMOBILE (Seehafenterminals, Inlandterminals, Intermodal und Spedition) oder das Weihnachtsgeschäft im Geschäftsfeld Handelslogistik des Geschäftsbereiches CONTRACT aus. Infolgedessen kann es zu unterschiedlichen Umsätzen und daraus resultierenden Gewinnen im Verlauf eines Geschäftsjahres kommen.

### 3 | Konsolidierungskreis und -methoden

Die BLG ist die persönlich haftende Gesellschafterin der BLG LOGISTICS GROUP AG & Co. KG, die – direkt oder indirekt – die Anteile an den anderen in den Konzern einbezogenen Unternehmen hält. Die BLG beherrscht die BLG LOGISTICS GROUP AG & Co. KG, an deren Vermögen sie nicht beteiligt ist, aufgrund ihrer Gesellschafterstellung.

Die Konsolidierungsmethoden wurden gegenüber dem Konzernabschluss zum 31. Dezember 2012 unverändert beibehalten.

#### Vollkonsolidierte Unternehmen (Tochterunternehmen)

Alle wesentlichen Tochterunternehmen, die unter der rechtlichen und/oder faktischen Kontrolle der BLG stehen, sind in den Konzernabschluss einbezogen. Der Konsolidierungskreis umfasst unverändert zum 31. Dezember 2012 neben der BLG und der BLG LOGISTICS GROUP AG & Co. KG 17 inländische und neun ausländische Tochtergesellschaften die per Vollkonsolidierung einbezogen werden.

#### Quotal einbezogene Gemeinschaftsunternehmen

Der Geschäftsbereich CONTAINER mit der Beteiligung an der operativen Führungsgesellschaft EUROGATE GmbH & Co. KGaA, KG wird durch Quotenkonsolidierung entsprechend der Anteilsquote von 50 Prozent einbezogen. Unverändert zum 31. Dezember 2012 werden insgesamt 29 inländische und eine ausländische Gesellschaften der EUROGATE-Gruppe quotal einbezogen. Dabei wurde der Anteil an der FLOYD Zrt., Budapest, Ungarn im Mai 2013 von anteilig 25,5 Prozent auf 32,0 Prozent erhöht.

#### At Equity einbezogene Unternehmen

Weitere Gemeinschaftsunternehmen und assoziierte Unternehmen werden nach der Equity-Methode einbezogen, sofern der Konzern eine gemeinsame Führung mit einem weiteren Partnerunternehmen innehat bzw. einen maßgeblichen Einfluss ausüben kann. Dies betrifft 12 inländische und 17 ausländische Gesellschaften.

Im Berichtszeitraum fanden keine Unternehmenszusammenschlüsse statt.

### Erläuterungen zur Konzerngewinn- und Verlustrechnung

#### 4 | Ergebnis je Aktie der BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT –Aktiengesellschaft von 1877–

Das unverwässerte Ergebnis je Aktie wird nach IAS 33 mittels Division des der Muttergesellschaft zuzurechnenden Konzernjahresüberschusses durch die durchschnittliche Anzahl der Aktien ermittelt. Das unverwässerte Ergebnis je Aktie liegt für das erste Halbjahr 2013 bei EUR 0,20.

Unverwässertes Ergebnis je Aktie	01.01. - 30.06.2013	01.01. - 30.06.2012
Auf die BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT –Aktiengesellschaft von 1877– entfallender Konzernüberschuss in TEUR	755	1.065
Durchschnittliche Anzahl der ausgegebenen Stammaktien	3.840.000	3.840.000
<b>Unverwässertes Ergebnis je Aktie</b>	<b>0,20</b>	<b>0,28</b>

Für die Berechnung des verwässerten Ergebnisses je Aktie wird die durchschnittliche Anzahl der ausgegebenen Aktien um die Anzahl aller potenziell verwässernden Aktien berichtigt. Im Berichtshalbjahr ergab sich wie im Vorjahr keine betragsmäßige Abweichung zum unverwässerten Ergebnis.

Das verwässerte Ergebnis je Aktie resultiert wie das unverwässerte Ergebnis je Aktie in voller Höhe aus fortgeführten Aktivitäten.

## 5 | Gezahlte Dividende je Aktie

Die Hauptversammlung der BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT –Aktiengesellschaft von 1877– hat am 23. Mai 2013 dem Vorschlag von Vorstand und Aufsichtsrat zugestimmt, den zum 31. Dezember 2012 ausgewiesenen Bilanzgewinn in Höhe von TEUR 1.536 zur Ausschüttung einer Dividende von EUR 0,40 je Stückaktie (Vorjahr: EUR 0,40 je Stückaktie) zu verwenden. Dies entspricht einer Ausschüttungsquote von 58 Prozent. Die Dividende wurde entsprechend am 24. Mai 2013 an die Aktionäre ausgezahlt.

## Erläuterungen zur Konzern-Gesamtergebnisrechnung

### 6 | Ertragsteuern auf die direkt im Eigenkapital erfassten Aufwendungen und Erträge

(in TEUR)	01.01. - 30.06.2013			01.01. - 30.06.2012		
	Brutto- wert	Steuer- aufwand/ ertrag	Netto- wert	Brutto- wert (angepasst)	Steuer- aufwand/ ertrag (angepasst)	Netto- wert (angepasst)
<b>Posten, die nachfolgend nicht in die GuV umgegliedert werden</b>						
Neubewertung von Netto-Pensionsverpflichtungen	-1.196	89	-1.107	-5.794	847	-4.947
Anteil an der Neubewertung von Netto-Pensionsverpflichtungen assoziierter Unternehmen	0	0	0	0	0	0
Steuersatzänderungen	0	225	225	0	112	112
	<b>-1.196</b>	<b>314</b>	<b>-882</b>	<b>-5.794</b>	<b>959</b>	<b>-4.835</b>
<b>Posten, die nachfolgend in die GuV umgegliedert werden können</b>						
Währungsumrechnung	-637	0	-637	-420	0	-420
Anteil an der Währungsumrechnung assoziierter Unternehmen	-191	0	-191	22	0	22
Zeitwertänderung von derivativen Finanzinstrumenten (Cash flow hedges)	1.479	-172	1.307	-336	53	-283
Zeitwertänderung von derivativen Finanzinstrumenten assoziierter Unternehmen	7	0	7	6	0	6
	<b>658</b>	<b>-172</b>	<b>486</b>	<b>-728</b>	<b>53</b>	<b>-675</b>
<b>Gesamt</b>	<b>-538</b>	<b>142</b>	<b>-396</b>	<b>-6.522</b>	<b>1.012</b>	<b>-5.510</b>

## Erläuterungen zur Konzernbilanz

### 7 | Immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen

In langfristige immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen wurden im ersten Halbjahr 2013 TEUR 21.363 (Vorjahr: TEUR 64.884) investiert, Desinvestitionen in Höhe von TEUR 1.401 (Vorjahr: TEUR 4.287) getätigt und planmäßige Abschreibungen von TEUR 33.325 (Vorjahr: TEUR 30.567) vorgenommen. Außerplanmäßige Wertminderungen waren im ersten Halbjahr 2013 nicht zu berücksichtigen.

Die folgende Tabelle gibt einen Überblick über die Investitionen und Desinvestitionen:

(in TEUR)	01.01. - 30.06.2013		01.01. - 30.06.2012	
	Zugänge	Abgänge	Zugänge	Abgänge
<b>Immaterielle Vermögenswerte</b>				
Firmenwerte	0	0	0	0
Andere immaterielle Vermögenswerte	533	0	347	1
Geleistete Anzahlungen auf immaterielle Vermögenswerte	644	0	580	0
	<b>1.177</b>	<b>0</b>	<b>927</b>	<b>1</b>
<b>Sachanlagen</b>				
Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	819	5	2.692	0
Technische Anlagen und Maschinen	5.661	1.031	6.960	273
Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	9.810	365	40.271	4.013
Geleistete Anzahlungen und Anlagen in Bau	3.896	0	14.034	0
	<b>20.186</b>	<b>1.401</b>	<b>63.957</b>	<b>4.286</b>
<b>Gesamt</b>	<b>21.363</b>	<b>1.401</b>	<b>64.884</b>	<b>4.287</b>

### 8 | Eigenkapital

Die Aufgliederung und Entwicklung des Eigenkapitals in den ersten sechs Monaten der Jahre 2013 und 2012 ist als eigenständiger Bestandteil des Konzernzwischenabschlusses in der Eigenkapitalveränderungsrechnung zum 30. Juni 2013 gesondert dargestellt.

### 9 | Langfristige Darlehen

Der Konzern hat im ersten Halbjahr 2013 zwei weitere Darlehen bei Kreditinstituten in Höhe von TEUR 20.000 aufgenommen. Die Konditionen sind der folgenden Tabelle zu entnehmen:

Konditionen neu aufgenommener Darlehen	Darlehen 1	Darlehen 2
Darlehensbetrag	EUR 10 Mio.	EUR 10 Mio.
Laufzeitbeginn	05/2013	06/2013
Verzinsung	variabel	variabel
Zinssatz	6M-EURIBOR + 1,35 %	6M-EURIBOR + 1,18 %
Zinsperiode	halbjährlich	halbjährlich
Laufzeit	9 Jahre und 4 Monate	10 Jahre
Rückzahlung	halbjährlich TEUR 1.000 ab 03/2018	halbjährlich TEUR 500 ab 12/2013
Laufzeitende	09/2022	05/2023

Für die genannten neu aufgenommenen Darlehen wurden den kreditgewährenden Banken übliche Covenants auf Basis der Eigenkapitalquote sowie der Nettoverschuldung zugesichert. Analog zu den im Geschäftsjahr 2011 und 2012 begebenen Schuldscheindarlehen sehen die Bedingungen für die neu aufgenommenen Darlehen für den Fall der Nichteinhaltung der vereinbarten Covenants Zinserhöhungen in zwei Stufen von jeweils 0,5 Prozent vor; danach besteht ein Kündigungsrecht.

Im ersten Halbjahr 2013 wurden sämtliche Covenants eingehalten.

Darüber hinaus wurden im Geschäftsbereich CONTAINER im Zeitraum Januar bis Juni 2013 drei Bankdarlehen in Höhe von anteilig TEUR 2.765 aufgenommen. Diese Darlehen sind im Wesentlichen besichert, haben eine Restlaufzeit bis 2024 und sind fest verzinslich.

Den Darlehensaufnahmen stehen Tilgungen in Höhe von TEUR 16.312 gegenüber.

## Segmentberichterstattung

### 10 | Segmentberichterstattung

Zur Darstellung im Einzelnen vergleiche Seite 22 ff.

### 11 | Erläuterungen zur Segmentberichterstattung

Nach IFRS 8 wird für die Segmentierung auf die interne Steuerung und Berichtsstruktur abgestellt. Bezogen auf den BLG-Konzern bedeutet dies, dass die Segmentberichterstattung entsprechend der Konzernstruktur nach Geschäftsbereichen erfolgt. Den Geschäftsbereichen AUTOMOBILE, CONTRACT und CONTAINER sind dabei jeweils ganze Unternehmen zugeordnet. Diese Unternehmen stellen jeweils operative Segmente dar, die für die Berichterstattung entsprechend den Geschäftsbereichen zusammengefasst werden, da sie sich in einem vergleichbaren wirtschaftlichen Umfeld bewegen und große Ähnlichkeiten in ihren Dienstleistungen, Prozessen und Kundengruppen aufweisen. Für den Erfolg der Geschäftsbereiche sind die jeweiligen Geschäftsbereichsleitungen verantwortlich, die an den Vorstand der BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT –Aktiengesellschaft von 1877– berichten.

Der Geschäftsbereich AUTOMOBILE umfasst im Wesentlichen die Gesellschaften BLG AutoTerminal Bremerhaven GmbH & Co. KG, BLG AutoTransport GmbH & Co. KG, BLG CarShipping GmbH & Co. KG sowie die BLG AutoRail GmbH.

Die wesentlichen Unternehmen des Geschäftsbereiches CONTRACT sind die BLG Automotive Logistics GmbH & Co. KG, die BLG Handelslogistik GmbH & Co. KG, die BLG Logistics Solutions GmbH & Co. KG und die BLG Cargo Logistics GmbH & Co. KG.

Der Geschäftsbereich CONTAINER umfasst die 50-prozentige Beteiligung an der operativen Führungsgesellschaft EUROGATE GmbH & Co. KGaA, KG, der EUROGATE-Gruppe. Über diese Beteiligung werden die Gesellschaften der EUROGATE-Gruppe quotaal in den Konzernabschluss einbezogen.

Die BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT –Aktiengesellschaft von 1877– und die BLG LOGISTICS GROUP AG & Co. KG als Management- und Finanzholding des BLG-Konzerns bilden kein operatives Segment im Sinne von IFRS 8. Diese Zentralbereiche sind mit ihrem Vermögen, ihren Schulden und ihrem Ergebnis in der Überleitungsspalte enthalten.

Der BLG-Konzern ist ganz überwiegend in Deutschland tätig. Vom Konzernumsatz entfallen TEUR 564.429 (Vorjahr: TEUR 547.401) auf das Inland und TEUR 25.636 (Vorjahr: TEUR 23.571) auf das Ausland. Grundlage für die Zuordnung ist der Ort der Leistungserbringung durch den Konzern. Von den langfristigen immateriellen Vermögenswerten und den Sachanlagen des Konzerns sind TEUR 691.797 (31. Dezember 2012: TEUR 705.083) im Inland und TEUR 18.171 (31. Dezember 2012: TEUR 18.598) im Ausland belegen.

Die Steuerung des BLG-Konzerns erfolgt auf der Grundlage der nach IFRS ermittelten Daten der operativen Segmente; die im Konzernanhang zum 31. Dezember 2012 unter Erläuterung Nummer 6 dargestellten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden gelten für die Segmente in gleicher Weise wie für den gesamten Konzern. Zentrale Messgröße für den Erfolg der Segmente ist das Ergebnis vor Steuern (EBT).

Die Abschreibungen beziehen sich auf das Segmentanlagevermögen.

Das Segmentvermögen enthält nicht die Anteile an assoziierten Unternehmen, die at equity einbezogen werden sowie die latenten und laufenden Steuern.

Nicht betriebsnotwendiges Segmentvermögen besteht nicht.

Die Segmentschulden umfassen die zur Finanzierung erforderlichen kurzfristigen Verbindlichkeiten und Rückstellungen ohne zinstragende Darlehen. Bei den Investitionen handelt es sich um Zugänge von Sachanlagen sowie langfristigen immateriellen Vermögenswerten.

Die Überleitung von den Segmentergebnissen zum Konzernperiodenergebnis vor Steuern (EBT) stellt sich wie folgt dar:

<b>Segmentergebnis/ Ergebnis vor Steuern (EBT)</b>	<b>30.06.2013</b>	<b>30.06.2012</b>
Summe der berichtspflichtigen Segmente	21.177	26.876
Zentralbereiche/ Übriges EBT	4.839	8.438
Konsolidierung	-12.259	-16.273
<b>Segmentergebnis (EBT) des Konzerns</b>	<b>13.757</b>	<b>19.041</b>

## Sonstige Erläuterungen

### 12 | Finanzinstrumente

Die Buchwerte und die beizulegenden Zeitwerte der finanziellen Vermögenswerte und finanziellen Verbindlichkeiten sind im Folgenden dargestellt:

(in TEUR)	30.06.2013		31.12.2012	
	Buchwert	beizulegender Zeitwert	Buchwert	beizulegender Zeitwert
<b>AKTIVA</b>				
<b>Finanzielle Vermögenswerte</b>				
<b>langfristig</b>				
<b>Finanzanlagevermögen</b>				
Anteile an verbundenen Unternehmen und sonstige Beteiligungen	1.433	n.v.b.	1.432	n.v.b.
Sonstige Finanzanlagen	628	n.v.b.	628	n.v.b.
<b>Langfristige Finanzforderungen</b>				
Übrige langfristige Finanzforderungen	42.782	42.782	46.830	46.830
<b>Sonstige langfristige Vermögenswerte</b>				
Derivate mit Hedge-Beziehung	401	401	0	0
Übrige	22	22	84	84
<b>kurzfristig</b>				
<b>Forderungen aus Lieferungen und Leistungen</b>	197.852	197.852	179.977	179.977
<b>Sonstige Vermögenswerte</b>				
Kurzfristige Finanzforderungen	12.589	12.589	28.354	28.354
Übrige sonstige kurzfristige Vermögenswerte	19.699	19.699	7.886	7.886
<b>Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente</b>	51.156	51.156	75.136	75.136
<b>Summe finanzielle Vermögenswerte</b>	326.562		340.327	
<b>PASSIVA</b>				
<b>Finanzielle Verbindlichkeiten</b>				
<b>langfristig</b>				
Langfristige Darlehen	243.286	247.622	243.823	249.822
<b>Sonstige langfristige Finanzverbindlichkeiten</b>				
Verbindlichkeiten aus Finanzierungsleasing	47.922	51.545	52.888	56.650
Übrige langfristige Finanzverbindlichkeiten	34.076	34.076	36.409	36.409
<b>Sonstige langfristige Verbindlichkeiten</b>	1.717	1.717	4	4
<b>kurzfristig</b>				
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	81.656	81.656	87.449	87.449
<b>Kurzfristige Finanzverbindlichkeiten</b>				
Kurzfristige Finanzverbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	81.834	82.205	86.867	87.331
Derivate mit Hedge-Beziehung	4.046	4.046	5.134	5.134
Derivate ohne Hedge-Beziehung	1.287	1.287	1.692	1.692
Verbindlichkeiten aus Finanzierungsleasing	10.233	10.299	10.150	11.000
Übrige kurzfristige Finanzverbindlichkeiten	90.906	90.906	77.707	77.707
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	23.282	23.282	12.326	12.326
<b>Summe finanzielle Verbindlichkeiten</b>	<b>620.244</b>		<b>614.448</b>	

n.v.b. = nicht verlässlich bestimmbar

Unter den langfristigen finanziellen Vermögenswerten werden zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte in Höhe von TEUR 2.061 (31. Dezember 2012: 2.060) ausgewiesen, die Anteile an Personen- und Kapitalgesellschaften betreffen, für die kein aktiver Markt existiert. Da die künftigen Cashflows nicht verlässlich bestimmbar sind, können auch die Zeitwerte nicht mittels eines Bewertungsmodells berechnet werden. Der Ausweis der Beteiligungen erfolgt zu Anschaffungskosten. Bis zum 30. Juni 2013 wurden keine Anteile an diesen Personen- und Kapitalgesellschaften veräußert. Es ist auch nicht geplant, Teile der angesetzten Beteiligungen in naher Zukunft zu veräußern oder auszubuchen.

In der unten stehenden Tabelle werden die Finanzinstrumente, die zum beizulegenden Zeitwert bewertet werden, basierend auf den verwendeten Bewertungsverfahren in verschiedene Stufen der Fair-Value-Hierarchie eingeordnet, die wie folgt definiert sind:

Stufe 1: notierte (nicht berichtigte) Preise auf aktiven Märkten für identische Vermögenswerte und Verbindlichkeiten

Stufe 2: Verfahren, bei denen sämtliche Input-Parameter, die sich wesentlich auf den erfassten beizulegenden Zeitwert auswirken, entweder direkt oder indirekt beobachtbar sind

Stufe 3: Verfahren, die Input-Parameter verwenden, sie sich wesentlich auf den erfassten beizulegenden Zeitwert auswirken und nicht auf beobachtbaren Marktdaten basieren

(in TEUR)	30.06.2013	Stufe1	Stufe2	Stufe3
<b>Aktiva, die zum beizulegenden Zeitwert bilanziert wurden</b>				
Derivate mit Hedge-Beziehung	401	0	401	0
Derivate ohne Hedge-Beziehung	0	0	0	0
	<b>401</b>	<b>0</b>	<b>401</b>	<b>0</b>
<b>Passiva, die zum beizulegenden Zeitwert bilanziert wurden</b>				
Derivate mit Hedge-Beziehung	4.046	0	4.046	0
Derivate ohne Hedge-Beziehung	1.287	0	1.287	0
	<b>5.333</b>	<b>0</b>	<b>5.333</b>	<b>0</b>

(in TEUR)	30.06.2012	Stufe1	Stufe2	Stufe3
<b>Aktiva, die zum beizulegenden Zeitwert bilanziert wurden</b>				
Derivate mit Hedge-Beziehung	0	0	0	0
Derivate ohne Hedge-Beziehung	0	0	0	0
	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Passiva, die zum beizulegenden Zeitwert bilanziert wurden</b>				
Derivate mit Hedge-Beziehung	5.134	0	5.134	0
Derivate ohne Hedge-Beziehung	1.692	0	1.692	0
	<b>6.826</b>	<b>0</b>	<b>6.826</b>	<b>0</b>

Die Zeitwerte der Stufe 2 für derivative Finanzinstrumente (Zinsswaps) basieren auf den Zeitwertmitteilungen von Kreditinstituten. Diese Zeitwerte werden durch Abzinsung der erwarteten künftigen Cashflows unter Verwendung von Marktzinssätzen für vergleichbare Instrumente auf Plausibilität überprüft. Für die Ermittlung der variablen Cashflows werden die Forwardsätze der verwendeten Referenzzinssätze der Sicherungsinstrumente herangezogen. Der Bonitätsaufschlag ist nicht Bestandteil der Sicherungsbeziehung.

Verschiebungen zwischen den verschiedenen Stufen der Fair-Value-Hierarchie werden am Ende der Berichtsperiode erfasst, in der sie aufgetreten sind. Im ersten Halbjahr 2013 sind keine Verschiebungen erfolgt.

### 13 | Eventualverbindlichkeiten

Die Eventualverbindlichkeiten haben sich im Vergleich zum 31. Dezember 2012 nicht wesentlich geändert.

### 14 | Bestellobligo

(in TEUR)	30.06.2013	31.12.2012
Bestellobligo	31.293	48.657
Anteil am Bestellobligo von Gemeinschaftsunternehmen	15.812	16.009
<b>Summe</b>	<b>47.105</b>	<b>64.666</b>

Das Bestellobligo resultiert im Wesentlichen aus eingegangenen Verträgen zum Erwerb von Sachanlagevermögen. Die Reduzierung im Vergleich zum 31. Dezember 2012 ist überwiegend durch getätigte Investitionen in Waggonkapazitäten bedingt.

Der Anteil am Bestellobligo von Gemeinschaftsunternehmen entfällt in voller Höhe auf die EUROGATE-Gruppe. Davon betreffen TEUR 15.575 (31. Dezember 2012: TEUR 15.477) Verpflichtungen zum Kauf von Sachanlagen, die im Wesentlichen Baumaßnahmen und Betriebsvorrichtungen sowie die Beschaffung von Großgeräten für die EUROGATE Container Terminal Wilhelmshaven GmbH & Co. KG, Wilhelmshaven, umfassen. Das Bestellobligo der EUROGATE-Gruppe beträgt zum Bilanzstichtag insgesamt TEUR 31.623 (31. Dezember 2012: TEUR 32.018).

Die Nettoverpflichtungen aus den Bestellobligos sind überwiegend innerhalb der nächsten zwei Jahre fällig.

### 15 | Angaben über Beziehungen zu nahe stehenden Personen

Im ersten Halbjahr 2013 haben sich keine wesentlichen Änderungen zu den im Konzernabschluss zum 31. Dezember 2012 im Konzernanhang unter Erläuterung Nummer 45 beschriebenen Beziehungen zu nahe stehenden Unternehmen und Personen ergeben.

### 16 | Angaben zu Aufsichtsrat und Vorstand

Der Aufsichtsrat besteht aus 16 Mitgliedern. Die Mitglieder des Aufsichtsrats werden zur einen Hälfte von den Aktionären in der Hauptversammlung gewählt. Zur anderen Hälfte besteht der Aufsichtsrat aus von den Arbeitnehmern nach den Vorschriften des Mitbestimmungsgesetzes von 1976 gewählten Mitgliedern.

Mit Beendigung der Hauptversammlung am 23. Mai 2013 endete die Amtszeit sämtlicher Aufsichtsratsmitglieder. Mit einer Ausnahme wurden die bisherigen Aufsichtsratsmitglieder wiedergewählt. Neu in den Aufsichtsrat gewählt wurde Frau Christine Behle, Mitglied des Bundesvorstandes ver.di Vereinte Dienstleistungsgewerkschaft. Ausgeschieden ist Herr Erhard Ott, Mitglied des Bundesvorstandes ver.di Vereinte Dienstleistungsgewerkschaft, der nicht mehr zur Wahl gestanden hatte.

Im Rahmen der konstituierenden Aufsichtsratssitzung nach der Hauptversammlung wurde Herr Dr. Stephan-Andreas Kaulvers zum Aufsichtsratsvorsitzenden gewählt. Seine Vertreterin ist Frau Christine Behle.

Ehemalige Vorstandsmitglieder der BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT –Aktiengesellschaft von 1877– sind nicht im Aufsichtsrat vertreten. Die Amtszeit sämtlicher Mitglieder dieses Aufsichtsrats endet mit Ablauf der Hauptversammlung im Jahr 2018.

Im Zuge der Nachfolgeplanung hat der Aufsichtsrat am 29. Juni 2012 Herrn Frank Dreeke zum neuen Vorstandsvorsitzenden berufen. Im Hinblick darauf ist Herr Frank Dreeke seit dem 1. Januar 2013 zum weiteren Mitglied des Vorstandes bestellt. Mit dem altersbedingten Ausscheiden von Herrn Detthold Aden als Vorstandsvorsitzender am 31. Mai 2013 hat er am 1. Juni 2013 dessen Nachfolge angetreten.

Ebenfalls am 31. Mai 2013 ist wie vertraglich vorgesehen – aus Altersgründen – der Finanzvorstand Herr Hillert Onnen aus dem Unternehmen ausgeschieden. Um dem neuen Vorstand unter dem Vorsitz von Herrn Frank Dreeke Gelegenheit zu geben, ab dem 1. Juni 2013 gemeinsam die Tätigkeiten aufzunehmen, schieden auch die Vorstandsmitglieder Herr Manfred Kuhr und Herr Dr.-Ing. Bernd Lieberoth-Leden, deren Verträge noch bis zum 31. Dezember 2013 datiert waren, einvernehmlich zum 31. Mai 2013 aus dem Unternehmen aus.

Der Vorstand der BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT –Aktiengesellschaft von 1877– setzt sich seit dem 1. Juni 2013 aus Herrn Frank Dreeke (Vorsitzender), Herrn Jens Bieniek (Finanzen), Herrn Michael Blach (Geschäftsbereich AUTOMOBILE), Herrn Andreas Wellbrock (Geschäftsbereich CONTRACT) sowie den beiden weiterhin im Amt befindlichen Vorständen Herrn Hartmut Mekelburg (Personal) und Herrn Emanuel Schiffer (Geschäftsbereich CONTAINER) zusammen.

#### **17 | Rechtsstreitigkeiten**

Im Geschäftsbereich CONTAINER sind aufgrund unterschiedlicher Auffassungen zu einzelnen Bestimmungen des Betreibervertrags Rechtsstreitigkeiten zwischen der JadeWeserPort Realisierungs GmbH & Co. KG und der EUROGATE Container Terminal Wilhelmshaven GmbH & Co. KG anhängig. Wir gehen davon aus, dass diese Rechtsstreitigkeiten keine wesentlichen Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns haben werden. Darüber hinaus haben sich bis zur Erstellung des Zwischenabschlusses keine nennenswerten Veränderungen der Rechtsstreitigkeiten ergeben.

#### **18 | Geschäftsvorfälle nach dem Bilanzstichtag**

Zwischen dem Ende des ersten Halbjahres und der Freigabe des Konzernzwischenabschlusses am 27. August 2013 haben sich keine Vorgänge von besonderer Bedeutung ergeben.

# Versicherung der gesetzlichen Vertreter

## zum Konzernzwischenabschluss und Konzernzwischenlagebericht für das erste Halbjahr 2013

Wir versichern nach bestem Wissen, dass gemäß den anzuwendenden Rechnungslegungsgrundsätzen für die Zwischenberichterstattung der Konzernzwischenabschluss unter Beachtung der Grundsätze ordnungsgemäßer Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt und im Konzernzwischenlagebericht der Geschäftsverlauf einschließlich des Geschäftsergebnisses und die Lage des Konzerns so dargestellt sind, dass ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild vermittelt wird sowie die wesentlichen Chancen und Risiken der voraussichtlichen Entwicklung des Konzerns im verbleibenden Geschäftsjahr beschrieben sind.

Bremen, den 27. August 2013

BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT  
–Aktiengesellschaft von 1877–

Der Vorstand



Frank Dreeke



Jens Bieniek



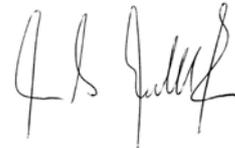
Michael Blach



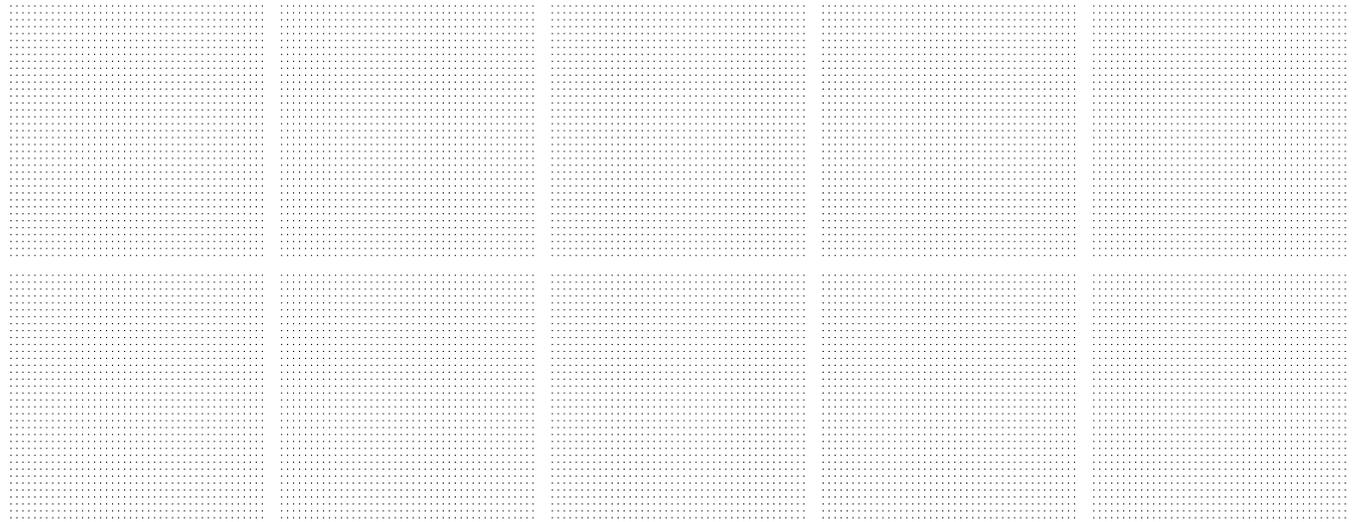
Hartmut Mekelburg



Emanuel Schiffer



Andreas Wellbrock





# Finanzkalender

Zwischenbericht Januar bis September 2013	8. November 2013
Vorlage Geschäftszahlen 2013	25. März 2014
Veröffentlichung Geschäftsbericht 2013	15. April 2014
Zwischenbericht Januar bis März 2014	9. Mai 2014
Ordentliche Hauptversammlung 2014	30. Mai 2014
Zahlung der Dividende für das Geschäftsjahr 2013	2. Juni 2014
Zwischenbericht Januar bis Juni 2014	12. August 2014
Zwischenbericht Januar bis September 2014	7. November 2014

## Kontakte

### Ansprechpartner

Wenn Sie noch Fragen haben, sprechen Sie uns an. Wir stehen Ihnen gern zur Verfügung:

### Investor Relations

Dietmar Krull

Telefon: +49 (0) 421 398-3382

Telefax: +49 (0) 421 398-3233

E-Mail: [dkrull@blg.de](mailto:dkrull@blg.de)

### Hausanschrift

BREMER LAGERHAUS-GESELLSCHAFT  
–Aktiengesellschaft von 1877–  
Präsident-Kennedy-Platz 1  
28203 Bremen, Deutschland

Auch ein Besuch im Internet  
unter [www.blg.de](http://www.blg.de) ist lohnenswert.

### Veröffentlichung

Dieser Zwischenbericht wurde am 30. August 2013 veröffentlicht. Der Bericht ist auch in englischer Sprache erhältlich. Im Zweifelsfall ist die deutsche Version maßgeblich. Eine pdf-Version des Berichts steht in beiden Sprachen im Internet unter [www.blg.de](http://www.blg.de) zum Download bereit.

### Bestellung des Zwischenberichts:

#### Investor Relations

Eva Schulze

Telefon: +49 (0) 421 398-3346

Telefax: +49 (0) 421 398-3233

E-Mail: [ir@blg.de](mailto:ir@blg.de)

*YOURS. GLOBALLY*